

經濟部投資業務處　編印

Department of Investment Services, Ministry of Economic Affairs

中華民國１１１年８月

|  |
| --- |
|  |
| 智利投資環境簡介  Investment Guide to Chile |
| 經濟部投資業務處 編印 |
| 感謝駐智利代表處經濟組協助本書編撰 |

目　錄

[第壹章　自然人文環境 1](#_Toc107190482)

[第貳章　經濟環境 3](#_Toc107190483)

[第參章　外商在當地經營現況及投資機會 39](#_Toc107190484)

[第肆章　投資法規及程序 49](#_Toc107190485)

[第伍章　租稅及金融制度 57](#_Toc107190486)

[第陸章　基礎建設及成本 65](#_Toc107190487)

[第柒章　勞工 73](#_Toc107190488)

[第捌章　簽證、居留及移民 83](#_Toc107190489)

[第玖章　結論 87](#_Toc107190490)

[附錄一　我國在當地駐外單位及臺（華）商團體 93](#_Toc107190491)

[附錄二　當地重要投資相關機構 94](#_Toc107190492)

[附錄三　當地外人投資統計 99](#_Toc107190493)

[附錄四　我國廠商對當地國投資統計 100](#_Toc107190494)

[附錄五　智利意基克自由貿易區及工業區簡介 102](#_Toc107190495)

智利基本資料表

|  |  |
| --- | --- |
| 自 然 人 文 | |
| 地理環境 | 位於南美洲之西南方，西鄰太平洋，北邊與秘魯為界，東邊與阿根廷及玻利維亞接壤，國土狹長，自南至北，達4,329公里，安地斯山脈縱貫全境東側。為全世界最狹長國家，最寬處434公里，最窄處僅90公里 |
| 國土面積 | 智利領土除本土和外圍島嶼756,626平方公里外，尚有其宣稱擁有主權之南極地區1,250,000平方公里 |
| 氣候 | 隨地形變化：北部沙漠地形，氣候乾燥溫和；中部溫帶盆地屬地中海型氣候，氣候溫和；南部緯度高，為濃密森林區，寒冷多雨 |
| 種族 | 白人及白人印地安人混血95%；印地安人3%；其他2% |
| 人口結構 | 1,982萬人（2021） |
| 教育普及程度 | 成人識字率95.79%，文盲率為4.09%左右 |
| 語言 | 西班牙語 |
| 宗教 | 天主教（70%）、基督新教（15%）、無宗教信仰（8%） |
| 首都及重要城市 | 首都及第一大城聖地牙哥（Santiago）、第二大城康塞普西翁市（Concepción）、第三大城天堂谷市（Valparaíso） |
| 政治體制 | 民主代議制共和國，政體採總統制 |
| 投資主管機關 | 智利外人投資促進局（Invest Chile） |
| 經 濟 概 況 | |
| 幣制 | 智利披索Chilean Peso |
| 國內生產毛額 | US$3,168億（2021） |
| 經濟成長率 | 11.7%（2021） |
| 平均國民所得 | US$16,059（2021） |
| 匯率 | US$1＝830披索（2022.05） |
| 利率 | 5.50%（2021） |
| 通貨膨脹率 | 7.2%（2021） |
| 產值最高前五種產業 | 金融暨企業服務、個人服務、製造業、礦業、商業 |
| 出口總金額 | US$921（2021） |
| 主要出口產品 | 銅、木漿、鮭魚、葡萄酒、鉬、蘋果、櫻桃、葡萄、魚粉、木材 |
| 主要出口國家 | 中國大陸（38.4%）、美國（16.3%）、日本（7.8%）、南韓（5.1%）、巴西（4.9%）、臺灣（2.2%）、秘魯（1.8%）、西班牙（1.7%）、荷蘭（1.6%）及墨西哥（1.5%） |
| 進口總金額 | US$875億（2021） |
| 主要進口產品 | 石油、小客車、天然氣、電子及通訊器材、運輸用車輛、煤、醫藥製品 |
| 主要進口國家 | 中國大陸（29.2%）、美國（17.4%）、巴西（8.8%）、阿根廷（5.6%）、德國（3.8%）、墨西哥（2. 8%）、西班牙（2.4%）、日本（2.0%）、及秘魯（2.0%）、南韓（1.8%） |

第壹章　自然人文環境

一、自然環境

智利延伸南美西海岸，北起秘魯南迄南極。南北長4,329公里，為世界上最狹長的國家。國土極西點為距離3,760公里位於太平洋的復活島（Easter Island），東以安地斯山與玻利維亞及阿根廷為界。東西最寬處為434公里，最窄處僅90公里，平均寬度為150公里。領土面積除本土和外圍島嶼756,626平方公里外，尚有其宣稱擁有主權之南極地區1,250,000平方公里。

智利氣候多隨地理地形而變化：北部沙漠地形，氣候乾燥溫和；中部溫帶盆地屬地中海型氣候，氣候溫和，夏天（12月至次年3月）溫度在攝氏13至32度之間，冬天（6月至8月）在攝氏2至15度之間；南部緯度高，為濃密森林區，寒冷多雨，冰河地形顯著，山間多湖泊，海岸多峽灣，人口稀少。最南部地區近南極圈，氣候酷寒。

二、人文及社會環境

智利人口1,982萬人（2021年），人種多為西班牙、德國、義大利及東歐等國家之移民與當地印地安人混血之後裔。官方語言為西班牙語，英語日漸普遍。一般國際禮節均適用於智利，見面以握手及貼頰（女士）為禮。

天主教徒占智利人口的7成，且天主教會在智利社會具有重要地位；其他宗教信仰則包括基督新教、猶太教及原住民傳統信仰。

智利全國劃分為16個行政區，包含首都聖地牙哥市（Santiago）所在的大都會區，各行政區之下再劃分省（provinces）及區（districts）。首都聖地牙哥市建城於1542年，為第一大城，人口數約800萬人，全智利4成以上人口聚集於此；第二大城為康塞普西翁市（Concepciόn）；第三大城為天堂谷市（Valparaíso）。

三、政治環境

智利採行總統制，行政、立法、司法三權分立，總統直接民選，任期4年，不能連選連任，未設副總統職位，總統出國未能視事時，一般指派內政部長代理國政。內閣閣員由總統任命。國會為兩院制，即參議院與眾議院，參眾議員均為民選，參議員43名（任期8年），眾議員155名（任期4年）。最高法院為最高司法機構，另有10個高等法院及其他地方法院，司法獨立，不受行政部門干預。

主要政黨為極左派「廣泛陣線」（Frente Amplio，由14個政黨及社運團體組成）、中間偏左之「左派聯盟」（La Nueva Mayoría，由基督民主黨PDC、社會黨PS、民主黨PPD及共產黨PC等組成）及「右派聯盟」（Chile Vamos，由國家革新黨RN、獨立民主聯盟UDI、政治進化黨Evópoli、區域獨立黨PRI等組成）。

智利於2021年12月進行總統大選第2輪決選，由左派之尊嚴認同黨侯選人Gabriel Boric獲461萬9,222票，以55.87%得票率贏得選舉，大幅領先右派基督社會陣線黨總統候選人José Antonio Kast之364萬8,987票（得票率44.13%）。本次選舉Boric所獲票數不但為智利歷來總統當選人最高，亦為智利史上最年輕之總統，於2022年3月11日正式就任智利總統。

另外，智利2019年10月發生嚴重社會危機，民眾長期不滿社會高度不平等，重要公共資源完全由私人掌握、教育、醫療等基礎服務品質不佳等，進行長達數月之抗爭活動，並要求廢除實施獨裁政府時期制定憲法，由人民改寫新憲，智利政府與反對黨協商後，同意進行制憲公投，使抗議活動趨於平緩。智利於2020年10月全民公投決定將制定新憲，後於2021年5月選出制憲大會委員，並將於6月正式成立制憲委員會，預計以1年時間完成憲法草案，並將該部新憲法或全民公投通過後實施，預計最快需2022年下半始能完成新憲制定相關工作。

第貳章　經濟環境

一、經濟概況

（一）2021年智利經濟發展概況

智利是拉丁美洲總體經濟最穩定的經濟體之一，基礎建設及法規制度健全，且採取自由經濟的開放政策，因此智利經濟穩定發展。智利經濟依賴礦業、農林漁牧等自然資源之出口，因此智利積極對外洽簽貿易協定，以開拓市場並拓銷智利產品。

依據智利中央銀行最新發布之國民所得帳報告，智利2021年經濟成長11.7%，最主要原因為 2020年基期水準低，以及2021年智利政府逐步解封，智利經濟活動恢復正常運作，因此智利主要產業均有亮眼成長表現，尤以服務業、營建、運輸等行業成長最多，僅有礦業微幅衰退0.6%；另由於智利政府續開放民眾提前提領退休金、發放個人及企業補貼等財政政策，亦有效促進智利內需及消費動能，民間消費成長高達20%，對智利經濟挹注效果明顯。

雖然2021年智利經濟成長亮眼，但政府持續提供現金補貼及開放提前提領退休金已使物價及生活成本升高，另2021 年智利披索大幅貶值，匯率收於1美元兌852.86智利披索，全年貶值幅度達19.9%，超過2008年次貸危機，創下年度最大貶值幅度之紀錄，導致原物料及進口商品等大幅漲價，加上全球需求增加及國際供應鏈斷鏈等外部經濟影響，2021年智利通貨膨脹率高達7.2%，超越智利政府所訂3%之目標，智利央行為此亦數度調升貨幣政策利率，至2022年1月已調至5.55%之歷史新高。

在各業別部分，2021年成長最多行業均為服務業，包括個人服務業（22.4%）、批發零售業（22.6%）、商業服務業（11.0%）、營造業（13.6）、製造業（8.3%）及運輸業（12.9%）等；而智利傳統產業部分，礦業衰退0.6%、農林牧業小幅成長1.9%、漁業成長5.1%。

（二）進出口貿易消長情形

依據智利財政部海關發布智利2021年對外貿易統計數據及報告，智利2022年對外貿易總額為1,796億美元，較2021年成長39.6%；其中出口總額921億美元，成長29.6%，進口總額875億美元，成長56.7%，由於進口成長幅度大，2021年智利貿易順差為46億美元，較2021的130億美元大幅縮小。

中國大陸持續為智利第1大貿易夥伴（亦是第1大出口目的市場及進口來源國），雙邊貿易總額達609.8億美元，占智利貿易總額35.42%，其次為美國16%、歐盟13%。

１、出口方面

2021年出口總額921億美元，較2020年成長26.9%。第一大出口產品為礦產，出口總額達567億美元，成長61.6%。其中銅礦（精煉銅及銅礦石）出口總額506億美元，成長44.9%，主要原因為銅價上升，全球對原物料需求上升，使銅礦出口金額成長。非銅之礦產品部分出口額61億美元，其中鐵礦僅次於銅礦第二大出口礦產品，出口達25.2億美元，成長2.7%，其次為鋰礦9.8億美元（成長1.1%），黃金9.5億美元（成長1.0%）。

非礦產品部分，出口總額為354億美元，較2020年成長12.5%，其中海鮮出口67億美元，成長14.4%，主要出口產品為鮭魚51.8億美元，成長17.5%，其餘包括海鮮罐頭、魚粉及海藻等產品表現持平。2021年水果出口總額為74億美元，較2020年成長7.1%，其中成長產品包括櫻桃（13.1%）、蘋果（2.1%）、藍莓（6.6%）、酪梨（12.5%），衰退產品為葡萄（-10.8%）及桃子（-0.5%）。木材及相關製品出口總額為59.02億美元，成長21.9%，紙漿出口27.5億美元，成長31.4%，木材出口26.4億美元，成長20.2%。

出口市場部分，2021年前10大出口目的地依序為中國大陸（38.4%）、美國（16.3%）、日本（7.8%）、南韓（5.1%）、巴西（4.9%）、臺灣（2.2%）、秘魯（1.8%）、西班牙（1.7%）、荷蘭（1.6%）及墨西哥（1.5%）。

２、進口方面

2021年智利進口總額875億美元，較2020年大幅成長56.7%，其中石油、柴油、天然氣等能源產品占總進口15.2%，進口額87.51億美元，成長56.7%。其他資本財及消費產品部分，機械產品總進口額為153.16億美元，成長20.6%，成長主因為探勘、挖掘機械因礦業需求進口大幅成長96.8%。汽車及零配件部分，由於汽車消費需求大幅自2019年之衰退後強勁復甦，進口額103.54億美元，成長高達97.9%，其中小客車成長110.6%、貨車成長140.5%、汽車零配件成長45.2%。其他消費品部分，由於全球原物料價格上升，食品進口成長39.1%，以牛肉（58.8%）成長最多，其次為玉米（23.8%）。科技產品部分，2021年總計進口51.23億美元，成長64.5%，係因疫情帶來的遠距辦公及教學需求，以及智利政府發放補助而刺激消費等，使電腦及零配件大幅成長70.4%，總進口額達21.35億美元，另手機成長42.9%，電視成長114%。其他商品方面，以醫藥製劑成長78.8%、聚乙烯成長85.4%最高。

進口來源部分，中國大陸持續為智利第1大進口來源，占智利總進口之29.2%，進口額達255.62億美元，成長68%，其後主要進口來源依序為美國（17.4%）、巴西（8.8%）、阿根廷（5.6%）、德國（3.8%）、墨西哥（2. 8%）、西班牙（2.4%）、日本（2.0）、及秘魯（2.0%）、南韓（1.8%）。

（三）外人投資情形

智利在2012至2016年間，每年平均吸引外人投資約200億美元，惟2016年起外人投資大幅減少，2018年後開始小幅回升，依據智利對外貿易促進局（Invest Chile）發布新聞，2021年智利共吸引486件外人投資，總投資金額達277.75億美元，回復至2010年代水準，較2020年成長25.1%，為5年來最佳紀錄。

就外資投資業別分析，2021年以能源產業計53案達126.03億美元居首，其次為國際及科技服務業（55.71億美元），礦業（48.56億美元）位居第三。據InvestChile表示，上述數據顯示智利已成為能源投資最佳標的國家，而能源類別中主要以能源配送及綠氫投資計畫為外資優先選項，2021年計有西門子能源（SIEMENS ENERGY）Haru Oni綠氫燃料生產計畫、義大利商義電綠能投資南部燈塔計畫（Proyecto Faro del Sur）、德國林德集團（Linde GmbH） HyPro Aconcagua計畫、法國ENGIE集團HyEx- Producción Hidrógeno Verde計畫、法國Air Liquide天然氣集團之安托法加斯塔礦業再生能源計畫（Antofgasta Mining Energy Renewable,AMER）等大型綠氫投資案。

2021年前10大主要投資國家為中國大陸（77.335億美元/較去年+99%）、美國（54.87億美元/+14%）、加拿大（26.269億/-36%）、愛爾蘭（22.645億美元/-4%）、巴西（15.646億美元/+187%）、挪威（14.35億美元/前無紀錄）、澳洲（12.065億美元/+71%）、南非（8.45億美元/-1%）、日本（8.053億美元/-63%）、西班牙（6.478億美元/+8%）。其中，中國大陸已躍升智利第一大外資來源，2021年重要投資案包括，中國大陸國家電網公司（State Grid）取得智利通用電力公司（CGE）96.04%股份，中國科興生物公司（SINOVAC）在智利進行疫苗生產投資等。

2021年由InvestChile協助在智利投資之大型投資案包括Amazon Web Services（美國）、Sinovac（中國大陸）、Microsoft（美國）、Citibank（美國）、China Railway Construction（中國大陸）、Odata（巴西）及Scala Data Center（巴西）等。

智利政府將促進投資列為重要經濟措施之一，實施包括成立大型計畫辦公室、透過生產力及競爭力辦公室（Oficina de Competividad y Productividad）提高競爭力、活絡礦業及基礎建設投資等政策，促進經濟成長。智利投資促進機關為InvestChile，5個優先投資領域包括礦業服務、食品產業、科技服務、旅遊業及能源產業。

二、天然資源

（一）礦產

１、銅礦：

智利為全球第一大銅生產國，在智利礦業產值中，銅礦占9成，主要銅礦產區大部分集中於智利北部Antofagasta大區，其他中、北部之Tarapacá、Atacama、Coquimbo、Valparaiso大區等亦有銅礦分布，智利國家銅業公司（Codelco）以及澳洲、英國、美國等外資為最主要開採者，重要礦場包括澳洲必和必拓集團（BHP）所有之全球最大銅礦場Escondida（占智利總產量21%）及Cerro Colorado礦場、英國英美資源集團（Anglo American plc）之Doña Inés de Collahuasi及El Soldado礦場、智利國家銅業公司（Codelco）之El Teniente、Radomiro、Ministro Hales、Gabriel Mintral礦場及智利Antofagasta Minerals礦業集團之Antucoya、Zaldivar、Los Pelambres等。

2021年智利銅礦產量為560萬噸，產量小幅下滑約1%，受惠於2021年銅價持續攀高，智利銅礦出口額達50.6億美元，較2020年大幅成長43.2%。依據智利國家銅業委員會（Cochilco）估計，未來幾年智利銅礦產量將持續成長，2025年可達700萬噸。

國際銅價上漲刺激智利礦業復甦，尤其已通過環境評估以及等待內部董事會通過之銅礦開發案，將趁勢加速進行開採計畫，據智利礦業部統計，智利目前重要之礦業開發計畫包括，Teck's Carmen de Andacollo增資1億美元、Lundin Mining投資6億美元、AMSA在Polo Sur採礦計畫投資3億美元、Nittetsu Mining在Arqueros中型採礦場投資2億美元、Kinross Lobo-Mart重啟9.995億美元等持續性投資。另2021年至2023年將啟動之銅礦擴產、汰舊及新增計畫計有13項，總投資金額達153億美元。總計自2018年至2027年，共有44個銅礦大型投資計畫，總金額為657.47億美元。

智利銅礦業者近年不僅投資於採礦、探勘等發展，亦盼自行發電以來降低成本，因此礦業與再生能源結合，透過太陽能和風力能再生能源為礦業供電，減少碳足跡以符合社會及法規要求，最大型計畫為BHP集團2019年宣布在Escondida礦場建造太陽能電廠供應該礦場所需，降低供電成本並減少環境汙染。

２、鋰礦：

智利為全球鋰礦蘊藏量最多的國家，約有750萬噸蘊藏量，2021年產量約為26,000噸，較2020年成長約20%。智利鋰礦是在鹽田表面以下之滷水中提取，北部阿塔卡馬鹽湖（Salar de Atacama）擁有全世界最大鋰礦儲藏量，其產量約占全球總產量的37%，由於其地處乾燥沙漠日照充足、少雨且鹽水富含礦物，使其提鋰成本為全球最低。惟相較於銅礦，智利政府將鋰視為國家戰略資源及採取配額限制，對鋰礦開採限制較多。

智利鋰礦開採區集中北部阿塔卡瑪鹽湖（Salar de Atacama），智利經濟部產業發展署（Corfo）在1977年申請登記取得Atacama鹽湖的礦權，由於智利鋰開採需獲特許，在Atacama鹽湖開採之業者係以與Corfo簽訂租賃協議方式進行，支付租期費用及採礦特許權費用，生產並受配額限制，2021年前僅有美商Albemarle/Rockwood Litio及SQM等2家公司取得特許並與Corfo簽訂開採協議，在Atacama鹽湖提鋰。另智利國營銅業公司（Codelco）雖擁有幾處鋰礦開採權，如Maricunga及Pedernales鹽地，但並未進行開採。

近期鋰礦開發計畫部分，2021年日本三井物產（Mitsui）宣布將與智利Minera Salar Blanco礦業達成合作協議，將成立策略聯盟並簽署合作備忘錄，在智利北部之Maricunga 鹽湖合作開發鋰礦。另在2022年初，智利礦業部進行鋰礦開採招標，授予中資BYD Chile SPA及智商Servicios y Operaciones Mineras del Norte SA等2家廠商分別以6,100萬美元開採8萬噸鋰及6,000萬美元開採8萬噸鋰，惟由於智利新政府Boric已宣布將成立國家鋰礦公司作為競選政見之一，而此案在政權交接前進行，在智利引起甚多爭議，後續開發是否順利進行，仍需觀察。

３、其他礦產：

智利北部地區Atacama及南部Concepcion等地區均蘊藏稀土，智利政府亦鼓勵稀土開採及投資，惟迄今僅有1件Biolantanidos稀土開發案件，開採地點位於智利南部Concepcion省Penco市，由秘魯礦商Hochchild於2019年取得該案100%權利，該開發商預計在2021年底前提出可行性研究修正報告，期在2022年底至2023年初間正式開採。

智利亦蘊藏鈷礦，全球鈷礦產量大約有四分之一用來生產智慧手機電池，根據國際調查公司的預測，到2025年鈷的需求量將增加兩倍，達到15.99萬噸，到2030年鈷需求量將達到32.43萬噸。過去18個月國際鈷價成長兩倍，達每噸8萬美元以上。隨著鈷價格和需求的增加，智利礦商已恢復對提取鈷之興趣。2018年1月美國Gentlith投資基金和Callejas家族宣布，從4月成立的Cobalt公司已開始在智利北部阿塔卡馬區（Atacama）聖胡安地區（San Juan）探勘鈷礦，預計在4年後開始生產。依據智利經濟部產業發展署研究報告，智利北部阿塔卡馬區及科金博區（Coquimbo）區蘊藏鈷礦，有潛力成為開採銅礦及鐵礦之副產品，產量可達23,000噸，帶來約18億美元之收入。

另依據智利礦業委員會2020年報告，智利亦出產金（38.5公噸）、銀（1,309公噸）、鐵（9.52公噸）及鉬（59,381公噸）。

（二）再生能源

根據國際再生能源機構（International Renewable Energy Agency）報告，智利已成為世界前十大再生能源市場之一，能源為智利最有發展潛力的產業之一。由於智利國內蘊藏的化石燃料有限，高度仰賴石油及天然氣進口，能源消費進口比率已由1980年的42%逐步上升至目前的75%，因此國際市場油氣價格對智利經濟及產業影響相當大，而智利由於仰賴銅礦產業，對能源之需求很高，使得智利成為拉丁美洲國家電價最高的國家。

智利的電力部門（包括發電、輸電及配電）完全私有化，分由外國和智利本國公司營運，發電及配電由不同公司經營，現有發電總裝機容量約為2,400億瓦（GW）。由於礦業需求，智利電力需求以每年3-4%的速度成長，預計年平均電力需求在500-800百萬瓦（MW）之間。2021年智利平均電價為0.12美元/千瓦小時，為巴西的2倍，墨西哥之3倍。

在電力輸送部分，智利在2017年11月完成北部電網（Sistema Interconectado del Norte Grande,SING）與中央電網（Sistema Interconectado Central, SIC）之間電網互聯。整合成為國家電力系統（Sistema Eléctrico Nacional,SEN），該電網的裝機容量為24,000百萬瓦（MW），可為97%以上智利人口提供服務。智利在極端南部地區有兩個較小的獨立電網，麥哲倫電網（Sistema Eléctricode Magallanes, SEM）以及艾森電網（Sistema Eléctrico de Aysen）。中國國家電網公司自2019年開始併購智利電網，在2020年完成收購智利Chilquinta電廠，2021年獲智利官方核准收購智利通用電力公司（CGE），其輸配電區域包含聖地牙哥都會區、瓦爾帕萊索等多個重要地區，涵蓋全國57%電力用戶，中國大陸已對智利電力部門有相當程度控制。

智利政府將再生能源發電列為施政重點之一，能源部門的七個戰略領域為能源現代化、社會認可、能源發展、低排放、永續交通、能源效率、能源教育和培訓。依據智利再生能源協會（ACERA）2022年2月最新統計，智利之電力系統總裝置容量中約34.4%是再生能源發電，包括小型水力（1.8%）、生質能（2.2%）、太陽能（19.3%）、風力（10.4%）及地熱（0.6%），其餘傳統發電方式包括傳統煤炭（27.4%）、天然氣（18.9%）、水力（17.1%）、柴油 （1.2%）、石油焦（0.5%）、傳統生質能（0.3%）及傳統綜合能源（0.2%）等方式發電。

智利天然資源及地理型態適合再生能源發展，智利各地均有再生能源投資及開發。智利的太陽能和風力的成本低於化石燃料，太陽能是最便宜的電力，從電力能源分布來看，北部太陽能資源豐富，中部以風力發電資源、太陽根據國際再生能源機構（International Renewable Energy Agency）研究報告，智利為世界前十大再生能源市場之一，能源為智利最有發展潛力的產業之一。由於智利國內蘊藏的化石燃料有限，高度仰賴石油及天然氣進口，因此國際市場油氣價格對智利經濟及產業影響相當大，而智利由於仰賴銅礦產業，對能源需求很高，使得智利成為拉丁美洲國家電價最高的國家。

智利的太陽能和風力的成本低於化石燃料，太陽能是最便宜的電力，從電力能源分布來看，北部太陽能資源豐富，中部以風力發電資源、太陽能資源和少量水力發電資源為主，南部主要以水力發電資源和少量風力發電資源為主。智利北部之阿塔加瑪（Atacama）沙漠全球日照輻射量最強，是發展太陽能發電的優良地點，2016年該地區即啟用目前拉丁美洲單體規模最龐大的El Romero太陽能發電廠，每年供給500GWh之太陽能電力，足供24萬戶智利家庭使用，且每年可較傳統燃煤發電廠減少475,000公噸的CO2排放。

智利政府盼發展新能源，在2020年10月中旬提出「綠氫外交」（Diplomacia del hidrógeno verde）倡議，盼吸引外國投資，使智利成為全球綠氫研究、開發、生產及出口中心，盼利用智利豐富的再生能源，特別是太陽能和風力，以及智利在法規、投資國民待遇、政治穩定性等優勢，提高智利在「未來燃料」的有利發展地位。智利在2021年5月通過首個綠氫燃料生產計畫，由西門子及智利安地斯礦業能源（AME）、智利國家石油公司（ENAP）、義大利國家電力（Enel）、埃克森美孚 （ExxonMobil）及保時捷（Porsche）等共同投資；並於11月底再度通過6項綠氫開發投資案如下：

１、南部燈塔計畫（Proyecto Faro del Sur）：由義大利商義電綠能（Enel Green Power）提出，將於南部麥哲倫（Magallanes）大區安裝 240 兆瓦之電解槽及風力發電裝置，預計每年將可年生產25,000噸綠氫，並售予智利HIF集團，生產乙醇及電子汽油並出口至歐洲。

２、HyPro Aconcagua計畫：由德國林德集團（Linde GmbH）提案，計畫將位於中部瓦爾帕萊索（Valparaiso）地區之智利國家石油公司（ENAP）Aconcagua煉油廠所產生之灰氫轉換為綠氫，電解容量為20兆瓦，預計每年可生產3,000噸綠氫。

３、HyEx- Producción Hidrógeno Verde計畫：由法國ENGIE集團提出，將在智利北部安托法加斯塔（Antofagasta）地區進行工業規模之綠氫生產試行計畫，預計電解容量為26兆瓦，每年生產3,200噸綠氫，並提供Enae公司生產綠氨，每年將可減少超過30,000噸二氧化碳排放。

４、安托法加斯塔礦業再生能源計畫（Antofgasta Mining Energy Renewable,AMER）：由法國Air Liquide天然氣集團提出，將在北部安托法加斯塔地區將再生能源、綠氫及二氧化碳等轉化為乙醇，本計畫綠氫電解槽容量預計為80兆瓦，每年將可生產60,000噸乙醇。

５、Bahía Quintero綠氫計畫（Hidrogeno Verde Bahía Quintero）：由智利商GNL Quintero S.A.提出，將於智利中部瓦爾帕萊索地區進行首座大型綠氫工廠開發及營運，電解容量10兆瓦，每年將生產430噸綠氫。

６、H2V CAP計畫：由智利太平洋鋼鐵集團（CAP S.A.）提出，規劃在智利南部比奧比奧（Biobío）地區建造20兆瓦電解容量之綠氫工廠，未來每年將生產1,550噸綠氫，減少161,000噸之二氧化碳排放。

三、產業概況

2021年智利經濟受惠於政府逐漸解除疫情管制措施，經濟活動回復正常，經濟成長較高達11.7%。除礦業外，主要產業均成長，包括個人服務業（22.4%）、批發零售業（22.6%）、商業服務業（11.0%）、營造業（13.6%）、製造業（8.3%）、運輸業（12.7%）、資通訊產業（8.9%）、農林牧業（1.9%）、漁業（5.1%）等。礦業部分則微幅衰退0.6%。

（一）農林牧業

農業為智利最重要產業之一，每年呈持續成長，且成長率高於其他產業，農產品及相關加工製品占智利貿易總額的25%，產值占智利GDP的3.2%，智利約有20%的勞動人口從事農業，因此智利政府非常重視農業發展。全國土地面積約有21%為農業用地，農業人口約總人口9%。主要作物包括各式水果如葡萄、蘋果、酪梨、油桃、櫻桃、莓果等。林業部分，智利森林資源豐富，國土面積約有54%適合森林生長，主要出口產品為紙漿及紙張。漁業部分以人工養殖鮭魚及鱒魚為主，並出口許多貝類、魚粉及甲殼類海產。畜牧業主要分布於智利南部，以飼養牛、豬、雞及綿羊為主，出口額相較農、林、漁業少。

智利農產品出口以水果為最大宗，2021年水果出口總額為74億美元，較2020年成長7.1%，其中成長產品包括櫻桃（13.1%）、蘋果（2.1%）、藍莓（6.6%）、酪梨（12.5%），衰退產品為葡萄（-10.8%）及桃子（-0.5%）。

智利水果產量及出口情形表

| 序號  （依出口金額） | 水果 | 全球  （產量）  排名 | 在地產量（噸） | 2021年  出口金額  （千美元） | 2021年  出口重量  （噸） | 產季 |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1 | 櫻桃 | 3 | 233,929 | 1,589,237 | 336,407 | 11月至隔年1月 |
| 2 | 葡萄 | 8 | 2,701,588 | 916,026 | 525,214 | 12月至隔年5月 |
| 3 | 蘋果 | 10 | 1,621,321 | 618,940 | 643,735 | 2月至11月 |
| 4 | 藍莓 | 3 | 103,475 | 573,290 | 112,823 | 11月至隔年4月 |
| 5 | 酪梨 | 9 | 162,988 | 229,536 | 97,952 | 9月至隔年4月 |
| 6 | 柑橘 | N.A  （20名外） | N.A | 108,180 | 104,326 | 8月至10月 |
| 7 | 奇異果 | 6 | 177,206 | 247,638 | 149,910 | 3月至10月 |
| 8 | 李 | 4 | 465,280 | 205,197 | 120,082 | 11月至隔年4月 |
| 9 | 桃及油桃 | 9 | 330,232 | 1.313,532 | 655,755 | 11月至隔年4月 |
| 10 | 梨 | 11 | 250,240 | 131,563 | 126,487 | 1月至10月 |
| 11 | 檸檬 | 17 | 172,117 | 87,473 | 98,188 | 5月至10月 |

資料來源：1.全球產量排名及在地產量：FAO統計資料庫（FAOSTAT，最新資料至2019年）

　　　　　2.出口金額及出口重量：智利農業部農業政策局（ODEPA）統計資料

　　　　　3.水果產季：智利水果出口商協會（ASOEX）網站資料

海鮮部分，2021年出口總額為63億美元，成長17.5%，第一大出口產品鮭魚成長16.2%、海膽大幅成長108.5%，惟魚粉衰退6.6%、貝類亦減少48.6%。林業出口總額為58億美元，成長32.5%，其中紙漿成長28.6%、木材及相關製品成長42.7%。畜牧產品部分，肉品出口總額11.7億美元，成長7.3%，其中第一大出口產品豬肉減少10.0%、雞肉成長41.9%、牛肉減少17.4%。

智利勞動力和能源成本高昂，農業成本高，因此智利盼引進及發展創新技術，以解決其勞動力不足以及缺水問題。因此智利對於農業機械，如無人駕駛拖拉機（用於種植，收割，熏蒸，除草）、節能的機械設備、灌溉系統、天然肥料及土壤改良劑等需求提高。亦盼導入智慧整合系統發展智慧農業，須透過產業自動化及工業化降低生產成本，以提高競爭力。

（二）資通訊產業

１、資通訊產品：

智利並無本土資通訊產品製造業，需求完全仰賴進口，2021年消費性電子產品總進口額達51.24億美元，較2020年成長64.3%，成長幅度領先其他產品，其中第一大進口產品為電腦及零配件，進口金額21.33億美元，成長70.4%，其次為手機，進口額19.59億美元，成長41.9%、電視進口額為9.34億美元，成長114.0%、電動遊戲機進口9,740萬美元，成長78.1%。

智利2021年電腦及零配件（HS CODE 8471）進口情形

| 排名 | 進口來源國家 | 金額（CIF） | 占比 |
| --- | --- | --- | --- |
| 1 | 中國大陸 | 15.99億美元 | 75.64% |
| 2 | 美國 | 2.76億美元 | 13.06% |
| 3 | 墨西哥 | 0.75億美元 | 3.59% |
| 4 | 越南 | 0.26億美元 | 1.24% |
| 5 | 泰國 | 0.23億美元 | 1.1% |
| 6 | 臺灣 | 0.16億美元 | 0.79% |
| 7 | 保加利亞 | 0.08億美元 | 0.40% |
| 8 | 德國 | 0.08億美元 | 0.40% |
| 9 | 香港 | 0.06億美元 | 0.28% |
| 10 | 愛爾蘭 | 0.05億美元 | 0.27% |
|  | 總計 | 21.33億美元 |  |

資料來源：智利海關統計數據

2021年電話、手機、基地台及零配件（HS CODE 8517）進口情形表

| 排名 | 國家 | 金額（CIF） | 占比 |
| --- | --- | --- | --- |
| 1 | 中國大陸 | 19.07億美元 | 67.56% |
| 2 | 越南 | 5.90億美元 | 20.93% |
| 3 | 美國 | 0.99億美元 | 3.52% |
| 4 | 墨西哥 | 0.39億美元 | 1.41% |
| 5 | 臺灣 | 0.22億美元 | 0.80% |
| 6 | 巴西 | 0.16億美元 | 0.58% |
| 7 | 芬蘭 | 0.16億美元 | 0.57% |
| 8 | 泰國 | 0.15億美元 | 0.54% |
| 9 | 馬來西亞 | 0.14億美元 | 0.51% |
| 10 | 南韓 | 0.09億美元 | 0.32% |
|  | 總計 | 25.56億美元 |  |

資料來源：智利海關統計數據

智利資訊產品完全仰賴進口，消費者偏好知名品牌，市面上主要資通訊品牌包括三星、APPLE、DELL、HP、ASUS、ACER、LENOVO等，另中國大陸品牌近年積極進軍智利市場，華為、小米等均已在智利開設專門店，並進行大量行銷活動及廣告，加以產品線多及價格較低等優勢，在智利市場頗有斬獲。我國消費性資通訊品牌如ACER、ASUS、微星（MSI）、D-Link等均已在智利設立行銷據點或由代理進行銷售，成績不俗，尤其ASUS進入市場3年後已在筆電市場與Lenovo並列市占第2，僅次於HP，在電競及高性能筆電市場市占率則已第一。智利消費者對於新型、高規格之高價產品接受度高，為拉丁美洲平均產品單價最高市場之一，消費能力佳，且仍有許多成長潛力。

資訊產品銷售通路部分，智利消費性電子產品大型批發商包括INTCOMEX CHILE、INGRAM MICRO等，主要零售通路為Fallabella、Paris、Ripley等百貨公司；另有PC Factory、SP digital等3C產品專賣店，由於空間限制以及成本考量，前述專賣店多以線上商店下單，店面取貨或配送方式經營，未設有實體大型展售空間，另Apple、三星、華為、HP等知名品牌於大型購物中心之設置專門店，塑造品牌形象並提供銷售、維修等服務。

在電商平台部分，以往電子商務平台是實體商店的補充，通常作為購買商品前之搜尋資訊功用，自疫情發生後，網路銷售平台不受防疫措施限制，逐漸成為民眾主要購物途徑，因應此趨勢，前述各主要品牌及通路商均設置電商平台銷售。依據智利marketing4ecommerce.cl公司資料，2020年智利電子產品購物網站流量占比如下表，其中PC Factory、SP Digital、Casa Royal等為智利當地電商平台：

一張含有 文字 的圖片

自動產生的描述

（四）科技服務業：

科技服務業是智利未來新行業之一，包括醫院、銀行、商店、監獄、綠遊、機場、圖書館等均將廣泛利用科技服務。智利2020年科技服務業產值僅64億美元，占智利GDP之2.5%，與歐美國家相比（約10%）比例仍低，尚有很大成長空間，2020年智利科技業成長6.3%，2021年預估將成長5.5%，另由於「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情迫使企業加速數位化，專家對於2022年後之智利科技產業前景持樂觀預期。

目前許多大型科技公司已進軍智利，包括Google、IBM、思科、微軟及甲骨文等科技巨擘都已在智利成立數據或創新中心，在當地業者部分，智利約有4,000家科技業者，大多數規模仍非常小，主要進行軟體開發和B2B服務開發，另有約250至300家之中大型企業。

為加速科技服務業發展，智利政府在2018年制定2018-2022年數位發展矩陣計畫（Matriz Digital 2018-2022），該計畫旨在縮小智利國內之科技落差，並制定3大發展領域：增進數位公民權（指合格、合法、合理使用數位資訊及工具之能力）、強化數位基礎建設及推動數位產業發展。

智利目前面臨最大挑戰為缺乏專業科技人才，因此智利企業從阿根廷、秘魯、哥倫比亞、委內瑞拉、厄瓜多等國引進相關人才，智利已成為全球前十大科技人才引進國，智利政府亦於2019年1月成立數位人才中心（Talento Digital），整合培訓機構及政府資源，並計畫於未來幾年以訓練營模式至少培訓16,000人。

（五）電子商務

依據智利電信次部（SUBTEL）網站資料，智利網際網路用戶在2020年底超過1,980萬，網際網路普及率達100%，手機用戶超過2,600萬，為人口數的138%，另社群網站用戶達1,500萬，普及率79%，因此智利成為拉美地區電子商務發展最快的國家之一，人均網上交易額在拉美領先。由於「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）大流行，電自商務持續成長，依據智利全國商業協會（CNC）統計，2021年智利消費者在智利境內或境外使用電商交易之消費金額高達172億美元，成長41%。

智利B2C線上購物以大型零售百貨公司的網站為最大通路，包括Falabella集團（Falabella百貨、Tottus超市、Sodimac家飾五金材料、HOMY家飾五金、Linio線上購物，Cencosud集團（Paris百貨、Jumbo超市、Easy居家）和Ripley百貨公司等大型智利零售商均設有B2C電商網站。另Mercado Libre、Linio等其他主要電商上架平台，尤其Mercado Libre在疫情期間，市值成長一倍，已然成為智利最大電商平台之一。此外，智利消費者亦偏好在Amazon、阿里巴巴（https://www.aliexchile.cl/）等國際電商網站進行跨境購物。

智利電商業者每年透過Cyber Day活動進行促銷，該活動通常在5月底為期三天，2021年有共有超過670家平台及商家舉辦相關活動，銷售額達6.4億銷售額，較2020年之3.68億美元銷售額成長57%，總計售出超過1,500萬件產品及服務。

此外，智利電商業者亦開始發展線上金融服務，例如Mercado Libre在2020年推出Mercado Pago支付平台，營運大幅成長，一年內在智利之企業用戶由1萬家快速成長至5.5萬家，營收亦成長達3倍，超越其他拉美國家成長幅度，Mercado Pago在2020年下半年並與智利whatsapp及其他社群媒體推出線上支付服務，目前已有1.5萬企業使用者，且每月以100%速度成長。

智利電子商務成長快速，消費習慣已自以往之實體消費成功轉向線上，但仍需克服配送問題，由於智利國土狹長，商品配送及物流成本高昂，網路購物大多需支付運費，且費時多日，亦時有物品遭竊、損壞情形發生，因此改善物流成本及配送效率，為智利電商產業最大挑戰之一。

（六）製造業－食品加工業

智利擁有豐富農業資源，其位於南半球為歐洲和美國提供反季節性生產，且智利位於東部安第斯山脈和西部太平洋之間之孤立地理位置，加以智利政府對食品進口實行嚴格管理，以保護當地生產免受病蟲害侵害等，均有利智利食品產業之發展。根據智利央行統計資料，2021年食品製造業（食品、飲料和菸草）總產值為90.28億美元，占GDP總值的4.5%，年銷售額達340億美元，食品生產的54%於國內市場銷售，46%出口到全球逾百個國家。

由於智利擁有豐富農業資源，智利食品工業大量依靠該國的農業資源。跨國食品製造商如雀巢和百事可樂等公司在智利設有製造工廠。雖然加工食品在智利國內消費穩步上升，但多數投資智利的食品和飲料公司皆著眼於利用智利之自然資源及簽訂許多自由貿易協定之優勢以提高其在智利以外市場之銷售。

智利人口約1,900萬人，智利民眾將23.4%的收入用於食物。由於出生率較低，可支配所得較高，預估此一比例將增加。智利人一般喜歡吃麵包、肉、魚、海鮮、牛奶、糖果、甜食、水果和蔬菜。近年進口食品越來越受歡迎，智利中高收入消費者對產品、品牌和價格方面之成熟度及接受度提高，因而對進口食品的需求增加，智利都會區大型超市設有進口食品專區，亦有販賣少數亞洲進口食品。

智利首府聖地牙哥大都會地區占該國總人口40%，因此該地區之食品消費占全國大部分。智利食品銷售中以超市占最大市場比例，占食品總銷售量48.2%，中型超市占12.1%，雜貨店占21.2%。智利正日益城市化，不僅在大都市地區，其他省級或二線城市亦日益發展，零售業亦應此一趨勢進行調整，特別是通過連鎖便利店及小型超市等採用便利模式的雜貨零售。

此外，智利民眾愈來愈重視健康，且由於收入增加，對健康食品的需求持續成長，在都會區有愈來愈多健康有機食品專賣店。雖然消費者對價格敏感，愈來愈多智利人尋求更多有機、美食和差異化產品。此外，智利政府近年來積極推廣促進健康飲食和消除肥胖的運動，提高智利民眾之健康意識。因此，包括乳製品、果汁、穀類、全麥穀物、燕麥、豆類、抗氧化食品、水果零食、有機咖啡、有機茶、有機糖等產品前景看好。另外，智利為全球重要的食品供應國，因此亦注重有機農業發展，並致力提升加工食品產品朝向永續性及有機農產等方向發展，以符合不同市場需求及提高產品價值。

另外，智利食品產業創新能量豐富，善用智利物產豐富之特點，配合新科技進行新產品研發，例如NotCo食品技術公司於2015年由3位智利企業家創立，以人工智慧方式對植物食材進行分析及重組，使其具有動物性食材風味，最終以植物成分替代動物性油脂及肉品製作牛奶、冰淇淋及和漢堡肉等食品，目前已是拉丁美洲發展最快的食品公司，旗下產品線包括NotMayo、NotMilk、NotIceCream及NotBurger，並已擴展至美國、巴西及拉美其他國家市場。

（七）醫療產業

根據世界衛生組織統計數據，智利人民平均壽命79.5歲，男性76.5歲，女性82.4歲，全球排名第30，近年來面臨人口老齡化問題，15-64歲占總人口69%，65歲以上占總人口11%。智利國人10大死亡原因依序分別為冠狀動脈心臟疾病、中風、前列腺癌、流感和肺炎、糖尿病、老年癡呆症、胃癌、肺部疾病、肺癌、肝病。

智利的醫療機構於南美居於先驅地位，依據世界衛生組織數據，智利的衛生體系在190個國家中排名第33位。智利私立醫院醫療水準高，但收費昂貴；公立醫院服務品質普通。另在智利原廠藥非常昂貴，因此學名藥的供應對照顧廣大低收入民眾非常重要。為因應公共醫院及病床的長期不足，2018年智利政府公布2018-2022年100億美元的醫院基礎設施計畫，將在全國建造75家新醫院，為公共衛生體系增加約12400張床位，並建造120個初級保健中心。截至2021年8月，已完成興建12家醫院、24家興建中，另有12家醫院工程招標中。

智利的醫療器材市場很小，但人均支出在拉美地區最高，據研究報告2020年智利醫療器材總市值約17億美元，較2017年成長75%。智利國內產製醫療器材產量很少，市場依賴進口，本地醫療設備製造占比不到10%，且本地通常僅製造技術低端之醫療用品，例如繃帶和用品、醫療器材、義肢、機械治療儀、基本醫療家具和輪椅。

智利醫療器材市場的主要供應商是在智利設有子公司的國際品牌和當地的代理商。2021年智利醫療器材進口額為7.55億美元，市場占比為：美國約25.82%，其次是中國大陸21.35%，德國10.81%。而產品價格為銷售表現極重要的因素，尤其在有限的預算但需服務眾多患者之公共部門，另私人部門雖對價格也很敏感，但可能考慮使用公認具有良好的品質、售後服務及較佳信譽之（國際知名）品牌。另醫療用品進口來源前3大分別為美國、日本及中國大陸。

另智利藥品零售市場主要由三大藥房連鎖店主導，約占市場的92%，分別為Salcobrand（屬智利BCI集團）；Cruz Verde（屬墨西哥集團Femsa）；Farmacias Ahumada（屬Walgreens Boots Alliance集團）。

（八）汽車產業

１、傳統汽車

智利境內擁有580萬輛汽車，其國內沒有汽車產業，完全仰賴整車進口。依據智利全國汽車公會（ANAC）統計，市面上計有來自20餘國65個廠牌的汽車，其中以雪佛蘭（Chevrolet）、起亞（Kia）、鈴木（Suzuki）、日產（Nissan）、現代（Hyundai）、豐田（Toyota）等廠牌市占率最高，而近幾年來中國大陸汽車工業崛起，且價格極具競爭力，因此在智利有越來越多Chery、JAC及Changan等中國大陸廠牌汽車；另智利重視氣候變遷議題，並訂定2050年完成「碳中和」目標，因此低碳排放之環保車種及電動車亦逐漸受到青睞並引進智利市場。進口來源部分，中國大陸為智利第一大汽車進口來源，中國大陸製汽車占智利汽車總銷量的 38.5%、其次為印度 11.3%、巴西7.8%、日本6.6%、韓國6.1%、法國5.5%。

智利每年平均汽車銷售量約35萬輛，2018年達417,038萬輛高峰，2019智利爆發社會危機，銷售量減至372,878輛（減少10.6%），2020年因「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情衝擊跌至258,835輛（減少30.6%），2021年因智利經濟逐漸復甦、政府三度允許人民提前提領退休金及民眾避免搭乘公共交通系統以降低染疫風險等因素，汽車市場供不應求，銷售量再度攀高至415,581輛。

汽車廠牌部分，Chevelot仍為智利最暢銷汽車品牌，2021年市占率為9.3%，其次為Suzuki（7.0%）、Hyundai（6.7%）、Nissan（6.0%）、Chery（5.9%）、Toyota（5.7%）、Kia（5.2%）、MG（5.0%）、PEUGEOT（4.4%）及VOLKSWAGEN（4.0%）。

車種偏好部分，休旅車（SUV）銷售數量逐年增加，2021年於各類車種占41.9%（2020年占比37.6%），轎車占比則萎縮至29.2%（2020年占比34.7%），貨卡車（Pickup Truck）及商用汽車占比變化不大。

2021年智利汽車需求量大增，再加上全球貨櫃短缺及塞港問題嚴重，以致新車延遲數月始能運抵智利San Antonio港，造成車商無車可賣、交車延遲及車價持續上漲，該種供需失衡情形料將持續至2022年。又受到經濟成長減緩、政府刺激財政措施及各項補助措施減少等因素影響，智利全國汽車公會預估2022年汽車銷售量將下修至384,000輛，但仍須視疫情、Boric新政府施政情形及總體經濟環境等因素影響。

因市面上不易購得新車，間接造成二手車市場極為熱絡，且價格亦出現上漲情形，據智利全國汽車公會統計，智利2021年二手車銷售達1,429,335輛，不但較去年同期增加42.2%，亦創下歷史紀錄，預計2022年二手車市場仍有大量需求。

汽配市場部分，原則上原廠汽車零件進口業者即為同廠牌汽車進口商及經銷商；非原廠零件則多進口供舊車使用，且以「價格」為重要考量，多數來自亞洲製造。智利汽車零配件市場主要集中於首都區、第五區（Valparaiso）及南部第八區（Bio Bio）等主要人口聚居城市。

2021年智利進口汽車零配件（以HS稅則8708計算）達4億3,310萬美元，較，主要進口來源為中國大陸（占24.77%）、美國（占24.7%）、其次為南韓、巴西、德國、法國、日本等。2021臺灣輸銷智利汽機車零配件金額約733萬美元，占比1.09%。

2021年智利汽車零配件（HS CODE 8708）進口情形表

| 排名 | 國別 | 2021年（美元） | 占比 |
| --- | --- | --- | --- |
| 1 | 中國大陸 | 1億6,601萬美元 | 24.77 |
| 2 | 美國 | 1億6,552萬美元 | 24.7% |
| 3 | 南韓 | 4,609萬美元 | 6.88% |
| 4 | 巴西 | 4,329萬美元 | 6.46% |
| 5 | 德國 | 3,699萬美元 | 5.52% |
| 6 | 法國 | 2,180萬美元 | 3.25% |
| 7 | 印度 | 2,076萬美元 | 3.10% |
| 8 | 日本 | 2,046萬美元 | 3.05% |
| 9 | 義大利 | 1,405萬美元, | 2.10% |
| 10 | 阿根廷 | 1,226萬美元 | 1.83% |

資料來源：智利海關統計數據

智利消費者偏好在品牌特約維修中心進行汽車維修保養，因此進口汽車零配件中以原廠委託製造（OEM）占大宗，但智利二手車市場蓬勃，且約有37%之車輛年限超過10年，因此對於汽車零配件有相當需求，其中約9成仰賴進口；智利消費者以價格為主要考量，惟亦有重視零配件品質及耐久程度。主要進口品項包括：

智利主要進口汽車零配件品項表

| 稅則 | 貨品名稱 | 2021年進口金額（美元） | 主要供應國 |
| --- | --- | --- | --- |
| 8708 | 第8701至8705節機動車輛所用之零件及附件 | 6億7,018萬 | 中國大陸、美國、巴西、南韓、德國、法國、日本、阿根廷（臺灣第16） |
| 871499 | 其他第8711至8713節所屬車輛（機車、腳踏車等）之零件及附件 | 1,526萬 | 中國大陸、臺灣、美國、印尼、日本、法國、義大利 |
| 8512 | 腳踏車或機動車輛用之電氣照明或信號設備、擋風板刮刷器、去霜器及去霧器 | 8,089萬 | 中國大陸、美國、臺灣、美國、巴西、德國、日本、南韓、墨西哥 |
| 840999 | 其他專用或主要用於第8407或8408節引擎用零件 | 1億5,481萬 | 美國、德國、巴西、中國大陸、日本、中國大陸、墨西哥、比利時（臺灣第20） |
| 84839000 | 機動車輛用之齒輪、鏈輪及其他傳動元件 | 6,269萬 | 美國、德國、中國大陸、巴西、澳洲、日本、法國、義大利（臺灣第24） |
| 8707 | 車身（包括駕駛臺在內） | 688萬 | 巴西、南韓、荷蘭、墨西哥、美國 |
| 70091000 | 車輛之後視鏡 | 994萬 | 中國大陸、臺灣、美國、巴西、日本、南韓、德國、法國、瑞士 |
| 40111000 | 新橡膠氣胎，小客車（包括旅行車及賽車）用 | 1億7,485萬 | 中國大陸、巴西、南韓、美國、泰國、秘魯、日本、德國 |
| 40114000 | 新橡膠氣胎，機車用 | 713萬 | 中國大陸、臺灣、日本、巴西、泰國、荷蘭、捷克、印尼、南韓 |

資料來源：智利海關統計數據

２、電動車

智利電動車市場仍在起步階段，由於充電站等基礎設施仍未完備、電動汽車售價較高、政府未提供補貼等原因，電動車銷售量仍低。依據智利全國汽車公會（ANAC）統計，在2011年至2020年6月間，智利僅售出581輛純電動汽車，計入油電混合車則累計銷售為近1,000輛。電動汽車在智利多由汽車租賃公司購買，在2017年開始銷售成長較為顯著，2019年總銷量為302輛，成長53%，迄今在智利市場銷售表現最好的電動汽車為現代Ioniq，累計銷售209輛。

為完善電動車基礎設施，迄2020年底智利已設置210個電動車充電裝置（不包括電動巴士充點電站），多數位在聖地牙哥首都大區。智利係以公私部門合作方式建置充電站，主要負責設立的私部門為智利最大電力公司Enel旗下義電智慧能源（Enel X）及智利石油公司（COPEC）。在各主要城市之購物中心、旅館及部分COPEC加油站已設置充電站。

電動機車及電動自行車部分，智利目前不需持有駕照也不需要保險即可上路，由於銷售單價較低、機動性較高，逐漸受到智利民眾歡迎，再加上疫情衍生之線上購物及餐食等外送增加，該類產品需求將持續增加。另據依據智利機動車管理法規（DFL N ° 1, of 2007）第9條，最大連續功率在250W以下，​最高行駛速率每小時二十五公里以下，以腳踏板驅動者均歸類為自行車。又智利現行法規對自行車並無安全及技術認證相關要求，因此近年智利電動機車及自行車（HS CODE87110090及87120090）進口大幅成長，2019年進口達16萬輛，總金額逾5,600萬美元，成長近300%，2020年由於「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情，僅進口3,800萬美元（約10萬輛電動機車及自行車）；2021年進口再度成長至9,800萬美元，大幅成長將近3倍。目前市面販售之電動機車及自行車品牌及樣式眾多，單價介於313美元至6,250美元之間。

據智利海關統計數據，我國為智利電動機車及自行車第2大進口來源，2021年智利自我國進口722萬美元、約4,700輛之電動機車及自行車，占總進口約7.2%（以進口金額計），僅次於中國大陸（80%）。

四、政府之重要經濟措施及經濟展望

（一）智利Boric新政府經貿政策

智利總統Boric於2021年12月當選，所獲票數不但為智利歷來總統當選人最高，亦為智利史上最年輕之總統，頃於2022年3月11日正式就任智利總統。Boric總統主要將之經貿政策包括經濟復甦、稅收改革及成立國家發展銀行等3大政策如下：

１、經濟復甦計畫

（1） 重新設計勞動力補貼，以鼓勵與支持女性投入勞動力市場，預計在任期內為女性創造50萬個工作機會。

（2） 重新規劃失業保險機制，積極面對勞工長期失業問題，相關措施包括調整失業保險金額及期限等。

（3） 加強公共投資，包括綠色公共建設、社會住房、水利設施、藝文展演空間、旅遊相關基礎建設等。

（4） 協助受「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）影響之中小企業，包括協助中小企業參與公共投資、提供貸款協助、部分稅收減免、簡化各項申請之行政程序、數位化培訓等。

２、稅制改革計畫

由於智利40%稅收來源係營業加值稅（IVA），政府無法有效使用徵稅做為調整稅制結構不平等之工具，因此Boric總統將稅收改革作為執政後最重要優先工作項目，相關規劃包括：

（1） 新所得稅制度：調整大企業及投資人的所得稅制，以減少稅務規避之情形；提高每月收入450萬智利批索（約5,500美元）以上民眾之所得稅率。

（2） 調整各項現行之稅捐豁免制度，包括取消股票市場工具資本收益豁免、在不影響中產階級情形下限縮或取消DFL-2房地產（指面積小於140平方公尺之自用住宅）之稅務優惠、減少出售房地產之資本利得免稅額、取消對營造公司之特殊加值稅豁免、取消對繼承之人壽保險給付之豁免。

（3） 加徵富人稅：此項稅收僅針對0.1%之最富有智利民眾，預計將審查並改革不平等之房屋稅賦制度、檢討遺產稅及贈與稅，使納稅價值符合實際商業價值；修法以避免限制國家稅務機關徵收範圍的法律結構，如超額債務、海外避稅等。

（4） 綠色稅收：將碳稅由現行每噸排放5美元逐漸提高至40美元；提高燃料稅、取消對工業及運輸業者之相關稅務減免、對塑膠包裝課徵從價稅等。

（5） 礦業特許費：目標係透過合理徵收礦業特許費以有利國家分配礦業資源，以及增設將進行符合環保之礦業開採活動，並維持礦業投資動能。規劃將依銅礦實際價格徵收開採特許費，並設計有效監管制度，以防杜規避情形。

（6） 減少稅基侵蝕：包括賦予國家稅務局（SII）及海關（Aduana）更多監管權力，提高監管品質，確實減少稅基侵蝕情形，並規定其他政府部門（如中央銀行、海關、金管會、移民局）有提供稅務機構相關資訊之義務等。

３、成立國家發展銀行

鑒於智利金融體以短期放款居多，因此大多以風險為主要放款考量，無法鼓勵創新，爰規劃成立國家發展銀行（Banco Nacional de Desarrollo, BND），以提供國家發展及生產轉型所需資金，該銀行將包含一專門從事信貸之金融部門及一專門供新創所需之融資基金，並將成立跨領域及部會之董事會，以保證該銀行之獨立性，且以國營企業型態營運，將更有利該銀行吸引專業人才。

４、進行礦業改革

（1） 重新定義礦業在智利之經濟角色，重視礦業與社區之發展關係，減少礦業對社區之不利影響、提升礦業對社區貢獻。

（2） 提高國家對鋰礦開採之控制權，成立國家鋰礦公司，鼓勵相關科學研究。

（3） 提高中小型礦商開採能力，促進渠等採用新技術及現代化。

（4） 加強銅冶煉能力建設，推動新冶煉廠建設，提高符合環保標準之精煉銅產能。

（5） 鼓勵礦業使用共享基礎設施，減少對環境影響，在採礦及生產過程中節約能源。

（二）針對新冠疫情相關經濟及補助措施

智利自2019年10中旬起發生重大社會危機，抗議活動規模擴及全國，影響經濟活動，消費信心疲弱，對智利經濟造成嚴重影響，尤其是中小企業營運，因此智利政府於2019年底起陸續提出經濟復甦政策，以著重保護工作，支持經濟復甦，重建公共基礎設施並支持微中小型企業。2020年3月起新冠疫情於智利迅速蔓延，致之前受社會抗爭影響之經濟活動進一步受到衝擊，中小企業營運亦更加困難，失業率持續攀升，智利政府為協助中小企業度過難關，提出一連串補助、貸款及援助計畫，包括2020年3月提出117.5億美元的經濟緊急援助計畫，4月提出包括國家提供貸款擔保等之第2波經濟緊急援助計畫， 8月提出「經濟逐步恢復計畫」，投入340億美元的公共工程投資計畫資金，以創造25萬個就業機會，已智利中央銀行為促進資金流動及維持信貸市場正常運作，亦投入82億美元資金；2021年續協助中小企業3項新措施，包括免除中小企業稅款遲交罰金至2021年底、受「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）影響嚴重行業（餐飲、文化、觀光、美容美髮、健身及市場等）可申請退還加值稅及加發額外津貼等。

此外，智利政府為協助受疫情影響之弱勢家庭，陸續提出多項保護勞工收入、就業及協助弱勢民眾之貸款、補助金等政策，據智利官方聲明，2020年總計投入216億美元的防疫社福支出；政府並自2020年7月起3度開放民眾提前提領10%退休金，迄今提領逾500億美元資金，2021年中旬第4度預提退休金提案國會否決，2022年3月智利再度發起第5度提領之聲浪。

（三）其他重要經貿政策

１、設立大型永續計畫辦公室（Oficina de Grandes Proyectos Sustentables）

由於在許多具象徵性之案件因環評延遲開發進度，或因計畫案審查單位如公共工程部、國家林業公司（Corporación Nacional Forestal）、農業部農牧局（SAG）等囿於諸多因素而遲未核准，因此於2018年成立大型永續計畫辦公室辦公室，目的除為結合經濟成長及永續發展，主要係為協助投資者依法規程序進行大型開發計畫，並協調各政府單位以排除各項障礙，迄今計有超過200件開發及投資案透過該辦公室協調，主要為礦業、再生能源、基礎建設及房地產等開發案，該等開發案投資金額預計達730億美元。

２、成立國家競爭力委員會（Comisión Nacional de Productividad）

智利政府於2018年成立國家競爭力委員會，該委員會任務係促進法規調和，參考其他國家良好法規實務、減少官僚作業，廣泛與公協會交換意見，不會獨惠特定產業。

３、工業4.0及數位基礎建設

為強化智利產業在國際上競爭力，積極進行數位基礎建設，例如強化大數據、人工智慧等發展，以開發如機器人、3D圖像等新產品，以期在未來經濟領域成為拉美地區之先驅。智利政府亦積極布建5G數據網絡，並盼藉由5G網絡相關發展於5年內吸引50億美元投資。智利交通電信部已於2021年2月中旬完成5G頻段招標，智利主要電訊業者Entel、Movistar及WOM等均獲得不同頻段標案，並規劃2022年3月5G正是在都會區開營運。

４、加速再生能源發展

智利具備良好再生能源發展發展條件，爰歷任政府均以再生能源為重要政策之一，分別制定智利2035年及2050年能源目標，包括在2035年60%電力來自再生能源、於2030年減少30%溫室氣體排放、2050年每年停電不超過1小時、2050年70%電力來自再生能源、2050年100%建築物符合OECD節能標準、2021年電動車數量雙倍成長等目標，重要政策包括：

（1） 加強及擴大電力傳輸系統：再生能源輸電成本通常較高，將透過改善電力傳輸系統增加輸電效率。

（2） 辦理再生能源發電招標計畫：完善再生能源法，擬訂各電廠參加再生能源發電招標計畫辦法，達到2025年以前再生能源發電量達總發電量之20%。

（3） 推動地熱發電：地熱亦屬非傳統潔淨能源，其發電方式較其他再生能源發電穩定，智利政府將擬訂相關發展計畫。

（4） 改善小型發電設備併聯市電系統：為鼓勵一般民眾架設小型發電設備，智利政府將致力改善小型發電設備併聯市電系統。

（5） 發展綠氫產業：2020年起推動綠氫發展，積極向外吸引投資，盼使智利成為全球綠氫研究、開發、生產及出口中心。2021年正式核准首個綠氫開發案件，截至2021年底已有7件相關開發案進行中，總投資金額超過10億美元。

（四）未來展望

智利經濟在2021年成長達11.7%，國內消費需求明顯提升，貿易表現及吸引外資均創下佳績，國內消費需求亦受惠政府持續發放補貼及開放預提計30%之退休金等，有效促進消費。展望2022年，依據智利中央銀行2021年12月發布之貨幣政策報告，2022年智利經濟將成長放緩，預計成長1.5%至2.5%、2023年成長0%至1%。國際經貿組織部分，國際貨幣基金預期智利將成長2.5%，世界銀行預期成長2.6%、拉丁美洲和加勒比經濟委員會預期成長2.1%。

綜整國際財經機構及智利本地經濟學家意見，智利經濟在2022年須面對以下考驗：

１、前政府執政造成大量財政赤字，中央政府舉債自2018年之689億美元增加至1兆美元，Boric新總統已表示將大幅負縮減22%之政府支出，不利經濟繼續強勁成長。

２、疫情期間智利政府大量發放補助金及預提退休金，一旦停止上述措施，智利經濟可能面臨緊縮及衰退。

３、通貨膨脹問題嚴重，消費者物價指數以自2018年之2.0%增加至7.8%，預估2022年通膨指數將惡化至8%。

４、智利國內內政問題仍嚴峻，智利南部原住民持續抗爭，參雜犯罪組織操弄，暴力叛亂情勢恐複雜難解，智利新憲法仍在制定中，新憲內容是否為大眾接受實為未知，倘最終民眾公投拒絕最初由Boric總統於社會抗爭所倡議之新憲法，將對Boric政府產生極大殺傷力；另一重點為新憲法需能鞏固智利體制確定性，以使投資者回復信心。

５、疫情爆發以來造成大量失業，估計迄今仍有67萬人仍未回到職場，因此如何創造龐大數量之工作機會將是Boric政府嚴峻挑戰。

智利新任總統Gabriel Boric甫於2022年3 月就任，渠財經內閣尚未提出完整之經貿政策，但已有前述經濟難題須解決，又Boric總統於就職演說中引述Allende前總統之社會理想及銅礦國有化作法等，顯示Boric極嚮往社會主義施政方向，其幕僚並提出提高公司營業所得稅、增課富人稅、增課豪宅稅及銀行須將一定金額以上之資金帳戶提供智稅務單位查核等政策規劃，再加上智利新憲法仍未修訂完成所造成之政治不確定性，均使外資企業對智利投資前景產生疑慮並持觀望態度，是否影響外資信心將須觀察。

五、市場環境分析及概況

（一）總體投資條件較穩定

智利土地幅員遼闊，農、林、漁及礦等天然資源豐富，政治穩定，採行開放的自由市場政策，經濟基礎穩固。智利於2010年成為第一個加入OECD的南美洲國家。

智利積極外資來智投資基礎設施業及能源業，特別是再生能源業。智利歷任總統均將以吸引外資為重要政策，外人來智投資程序十分便捷，對外人實行國民待遇，沒有特別優惠外資政策。智利有良好的經濟及法制環境、市場開放及財政穩定健全等，是外人投資拉丁美洲的重要門戶，希望藉此吸引更多資金。

（二）經濟自由度高，在拉丁美洲最具競爭力

依據美國傳統基金會年度報告發表2022年經濟自由度年度報告（Index of Economic Freedom），智利於全球經濟自由度位居第20，位居拉美國家之首，在美洲區32個國家中排名第2，僅次於加拿大，該報告分析，智利經濟自由度自2017年以來稍微下降，特別在勞工保護方面拉低分數，但仍肯定智利貿易自由度高，總體分數高於拉美地區及全球平均水平。

另根據瑞士世界經濟論壇（WEF）最新全球競爭力評比，智利在全球排名第33位，是拉丁美洲最具競爭力的國家，在12項中項指標中的6項排名第1，包括總體經濟穩定、體制、基礎建設、產品市場、技術、金融體系。智利整體表現受到穩定的總體經濟條件（全球第1）包括低通膨、低公共債務及和相對開放市場（全球第21）所推動。

另世界經濟論壇（WEF）在2020年12月16日發表「年度全球競爭力報告2020特別版」（Global Competitiveness Report Special Edition 2020），評比智利在「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情危機之經濟復甦能力排名第25（僅對37個國家進行評比），雖落後芬蘭、瑞士、丹麥、德國、英國、美國等先進國家，但領先拉美地區其他國家，如巴西、阿根廷、墨西哥等。在報告評比的11個指標中，智利在稅務體制（排名18）及衛生基礎建設（排名16）等2項評比指標表現較好，但在研發投資及獎勵（排名32）、工業4.0競爭力（排名29）及企業公平及多樣性（排名28）等3項指標中，表現較弱。

（三）經商環境在拉美位居領先

根據世界銀行所發布之最新經商環境報告（Doing Business 2020），智利在全球190個經濟體中排名第59名，在拉美國家僅次於墨西哥（54名）。

智利在前述告之10項評比指標排名，分別為：公司設立（57）、申請建築許可（42）、電力取得（39）、財產登記（63）、貸款取得（94）、保護少數股東（51）、繳納稅款（86）、跨境貿易（74）、契約執行（54）及破產處理（53）。

（四）勞工保護日益加深，企業營運成本增高

智利政府來每年皆檢討最低工資，現任總統Boric上任後於5月將最低薪資調高為每月380,000披索（約450美元），8月起將再度調高為400,000智利披索（約475美元）。

智利現行法令規定每週最高工作時數為45小時，分配於每週4至6個工作天內進行，智利Boric總統已將每週法定工時40小時設為執政目標之一，智利工時可能於短期內有所調整。勞工法並未規範試用期，惟固定期限之契約，以延長2次為限，如延長超過2次則視為無限期僱用。

勞動力市場體制僵化是智利發展緩慢的最重要原因。智利勞動力市場問題主要存在於聘用和解聘工人所需要的花費遠遠超過國際標準，使企業很難按照市場變化調整人員編制。為規避嚴苛之勞工法，智利企業普遍委外聘僱臨時人員（Outsourcing），面臨工會及勞動組織強烈反彈，未來智利政府可能對委外聘僱立法嚴格限制，保護勞工之同時，將無形加重企業雇主之負擔。

（五）建議與智利業者合夥進入當地市場

智利市場開放且規模相對較小（人口1,982萬人），形成一競爭激烈之市場，雖然智利市場對新產品及科技持開放態度，但智利廠商一般較我國廠商保守和謹慎，來智經商必須調整銷售期望。建議可尋找智利人合夥，如此可運用其人脈及降低法規、文化及語言障礙。值得注意的是智利市場有很大比例被少數集團或家族掌控，特定產業有壟斷及掛勾的情形。

六、投資環境風險

智利投資環境開放，經濟在拉丁美洲屬較為穩定的國家，對於外人投資實施國民待遇，投資風險較低，惟近年因實施教育改革及勞工改革等，罷工及抗議風潮不斷，又智利歷經2019年10月下旬起發生社會危機，抗議活動持續數月，要求政府改善各項公共服務及社會福利，且近兩年智利因移民及經濟問題，國內治安迅速惡化，強盜打劫等犯罪大幅增加，社會不穩定性較以往升高許多。另外，智利勞工法對於勞工保護高，工會勢力強大，造成人力成本不斷上升，勞工為求改善薪資待遇，罷工情形時有所聞，投資智利之風險已較以往高。

第參章　外商在當地經營現況及投資機會

一、外商在當地經營現況

智利在2012至2016年間，每年平均吸引外人投資約200億美元，惟2016起外人投資大幅減少，直到2018年後開始逐步回升，依據智利對外貿易促進局（InvestChile）發布新聞，2021年智利共吸引486件外人投資，總投資金額達277.75億美元，回復至2010年代水準，較2020年成長25.1%，為5年來最佳表現。

依據智利中央銀行統計資料，智利的外人直接投資中，以金融保險服務業及礦業的投資最多，分別占整體外人直接投資存量總額的28.1%及26.8%；其次依序是水電及天然氣（5.7%）、製造業（4.4%）、交通倉儲業（3.2%）、通訊業（3.0%）及商業（2.6%）。主要投資來源為美國、加拿大、西班牙、荷蘭、巴西、英國、日本、澳洲等。

美國在智利之投資金額約為294億美元，投資業別以礦業、金融/保險及製造業為主。智利為加拿大在中南美的首選投資目的地，過去10年中，加拿大一直是智利新的外人直接投資最大來源，包括採礦、公用事業（電力，燃氣和水）、化工、運輸和儲存服務和金融服務等。澳洲主要投資於礦業、能源、化學等產業，包括BHP礦業集團投資全球最大之Escondida銅礦場。日本在智利投資以礦業最多，林業、水產品等次之。韓國在智利投資以礦業、木材為主，另鑒於智利積極推動再生能源，韓國近期亦在智利投資太陽能發電。

中國大陸以往對智利投資金額不高，截至2015年僅2.03億美元，主要投資於資源探勘、葡萄酒及水果等產業。近年來中國大陸國營及民營大型企業開始加強在智利投資，特別是在公共基礎設施和特許經營領域，於2021年一躍成為智利最重要外資來源，近期重要投資案包括：

（一）公共基礎設施及特許經營工程：中國中鐵公司、中國港灣工程等國營企業開始積極參與智利公共基礎設施工程招標，包括鐵路、公路、港口碼頭、水庫等。華為參與智利海纜計畫，中智雙方並洽談架設連接智利與中國大陸的南太平洋海底光纜計畫。

（二）電力：中國南方電網收購智利最大Transelec輸電公司27.8%的股權；中國三峽、中國國家電力集團等分別收購智利Atiaia Energía公司及太平洋水電公司（Pacific Hydro）、中國國家電網以23億美元收購智利第三大配電企業Chilquinta Energia、以30億美元自西班牙公司Naturgy收購智利通用電力公司Compañia General de Electricidad（CGE）。

（三）鋰礦：天齊鋰業收購全球第二大鋰生產商SQM 24%的股權，另2022年中資BYD Chile SPA取得智利礦業部之鋰礦開採招標，以6,100萬美元開採8萬噸鋰之開採權利。

（四）金融業：中國建設銀行於2016年在聖地亞哥開設了分行，成為第1家在智利設立的中資銀行；中國銀行則在2018年在智利設立分行，為中國大陸企業及兩國進出口提供金融服務。

（五）其他：煙台張裕酒行及江蘇洋河公司分別收購智利San Pedro Tarapacá、Santa Andrea等葡萄酒莊集團，2021年中國大陸科興生物公司（SINOVAC）投入6,000萬美元與智利大學合作生產及新冠病毒疫苗。

日本在智利投資已有50年以上歷史，主要投資在銅礦開採，1980及90年代日本對銅礦有高度需求，因此各大財團投過參與銅礦開採投資改變銅礦宅源供應策略，包括泛太平洋銅業（Pan Pacific Copper）、三井（Mitui Minning）、助友金屬礦業（Sumitomo Metal Mining）、日鐵（Nittetsu Mining）、三菱、Jeco、丸紅（Marubeni）等大型日商均持續投資智利採礦及冶煉相關事業，迄2019年底投資智利存量近70億美元，為亞洲在智利第一大外人投資來源。近年大型投資為2019年住友金屬礦業以12億美元收購Minera Teck Quebrada Blanca公司30%股權。另日本亦有小部分投資於鮭魚養殖及參與南極和天文研究等。

南韓在智利投資案金額不大，因此智利中央銀行未公布南韓在智利投資統計資料，依據韓國駐智利大使館資訊，韓國在智利投資主要包括三星、LG、大宇等在智利設立分公司進行家電銷售，配合當地經銷商以自有品牌做經常性廣告宣傳，建立品牌形象，並挾其價格競爭優勢，產品市場占有率大幅增加；另有浦項鋼鐵、三星工程、斗山重工業、現代工程等在智利投資於營造業；另有現代商船、EUKOR、泛韓物流（Pantos Logistics）、泰雄物流（TAEWOONG LOGISTICS）等運輸業者。在能源投資方面，韓國南部發電（Korea Southern Power）在智利進行火力、天然氣、太陽光電等發電廠建設；礦業部分，韓國Nikko Copper參與智利國家銅業公司（Cochilco）冶煉廠營造。

二、臺（華）商在當地經營現況

智利首都聖地牙哥地區臺商約140家，智利北部意基克自由貿易區有40餘家臺商，其餘各地約35家臺商，合計我商在智利投資家數約200餘家，僑民約1,000餘人。國人前來智利多屬移民投資，並未循智利經濟部外人投資委員會管道申請，依據智利官方統計，迄今臺商來智投資金額總計僅1,410萬美元，與實際我商在智利投資金額應有差距。我臺商主要從事禮品百貨進口批發零售業、鞋類、紡織布料、成衣進口批發零售、資通訊產品進口、織襪廠、塑膠包材廠、美耐皿產品、食品加工、海空運承攬、旅遊業、餐飲業等行業。

因應智利及南美洲鄰近國家市場通訊、網路等服務業市場蓬勃發展，同時運用智利經貿情勢穩定之優勢，我國已有友訊科技（D-Link）、冠捷科技集團（AOC）、華碩電腦（ASUS）及水果貿易商等陸續在智利設立南美洲區域營運中心或銷售據點，為拓展智利及鄰近秘魯、厄瓜多及哥倫比亞等市場。海運部分，長榮海運（Evergreen）與智利Ultramar集團合資於智利成立分公司，營運穩健，萬海航運目前由代理行經營。

近年來由於智利市場大幅開放，名目及實質關稅分別僅為6%至1.2%，復以大陸產品大量低價銷售，使我在智利經營傳統進出口臺商遭遇相當競爭。此外，伊基給自由貿易區經營轉口貿易之臺商，面臨中國大陸廠商等紛紛有計畫進駐銷售廉價產品，勞工法過分嚴密，競爭激烈，市場規模有限等問題，經營面臨轉型或改變內容之壓力，原有營運策略遭遇考驗，致有部分臺商已逐漸轉往鄰近國家市場發展。

智利主要的僑商組織有三：智利臺灣商會、智利華僑聯誼總會及意基克臺灣會館管理委員會，前二者位於首都聖地牙哥，意基克臺灣會館位於北部第一行政區意基克市。臺商組織負責與駐地臺商、僑界及我國派駐政府單位間之聯誼交流。

三、投資機會

智利農、林、漁及礦業資源豐富，氣候及土壤均適宜農業發展，生產成本低，市場競爭力強。投資計畫之申請及核准手續便捷，政府對外國與本地投資人採國民待遇，且政經穩定、基礎建設完善、電訊發達、港口多、海陸空交通便利。我國業者宜前往智利投資或合作投資礦業資源開採、農漁產品加工或木材加工業等，提供國內所需或外銷國際市場。抑或可仿效歐美國際財團或企業，運用智利普及之資通訊基礎建設、科技運用能力及開放之市場環境等條件，積極投資於貿易、資訊整合、服務、運籌、能源、電信、網路、金融等產業，或作為中南美洲區域營運中心或行銷據點，較為理想。

智利採行自由貿易政策，國內製造業不強。市場所需製成品端賴進口，我商近年來輸銷智利消費性產品主要以資通訊產品、腳踏車、汽車零附件、醫藥製劑、合成纖維、塑膠板、塑膠製自粘產品、手工具、螺釘螺栓、不銹鋼管為主。

配合智利加工製造業逐漸發展，同時農漁牧外銷產業不斷成長，我商似可加強於智利投資農藥、農業用工具機及手工具、漁牧藥品、紙業加工、木業加工、食品加工、包裝機器及冷凍設備等產業。因應智利推動國家數位發展計畫及縮減數位落差政策發展需要，又因應「嚴重特殊傳染性肺炎」「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情衍生之居家工作及遠距教學需求，智利2021年對資通訊產品進口持續大幅成長，且對於高價產品接受度高，我商可加強拓銷網路設備、電腦（包括平板電腦及筆記型電腦）、電腦週邊及無線通訊等相關產品。另外，智利近年積極推動綠能及綠氫產業，其北部日照充足，我商亦可利用此一商機，推動及投資有關綠能、綠氫開發相關產品及整合方案。另外，智利礦業產值將近GDP10%，蘊藏多樣礦產，我國廠商可針對礦業開採所需之相關設備拓銷智利，或與智利相關廠商進行投資合作，投資具高附加價值之產業。

另智利政府為加強吸引外資投入大型公共投資計畫，訂定「2021至2025年特許權招標計畫」，主要係以民間參與公共投資（PPP）方式進行，除委外進行工程營造，並授予長期經營權利，預計進行總金額150億美元之各項公共工程及服務特許經營權標案，2022年將進行之大型公共工程標案包括（依招標時間序排列）：聖地牙哥南部環狀公路（Orbital Sur de Santiago）、首都北部醫院（Hospital Metropolitana Norte）、南部阿勞卡尼亞大區機場（Aeropuerto de La Araucania）、Pie de Monte公路（Ruta Pie de Monte）、阿塔迦馬大區機場（Aeropuerto Regional de Atacama）、5號公路：Caldera至Antofagasta段、5號公路：Iquique至Atacama段、Conception北部交流道公、5號公路：Santiago至Los Vilos段、Alto Hospicio至Iquique電纜車、海嘯警報系統、Villarrica公路及5號公路：Temuco至Rio Bueno及Valdivia交流道等13項，總金額近50億美元。詳細計畫內容可參考智利工程部特許司網站：[https:// concesiones.mop.gob.cl/proyectos/Paginas/proyectos\_operacion.aspx](https://concesiones.mop.gob.cl/proyectos/Paginas/proyectos_operacion.aspx)。

儘管智利總體投資環境尚稱良好，且國家競爭力及對外資友善程度排名均位居拉丁美洲國家之冠，惟社會風險有升高趨勢，且勞工法令偏重保護勞工、對工會發動罷工抗議規範不力、勞動力品質及效率尚欠理想，國內市場規模有限，且除傳統農漁林礦業外，相關工業之基礎十分薄弱，尚未建立完整體系，因此如非經由詳細評估，似不宜投資製造業，我商可考慮投資產業整理如下：

（一）礦業

１、銅礦（COPPER）（年產量可達700萬公噸）。

２、金礦（GOLD）。

３、硝石礦（NITRATES）（硝酸鹽、硝酸鉀、硝酸鈉及氮肥）。

４、鋰（LITHIUM）、鉀（POTASSIUM）、鎂（MAGNESIUM）、硼（BOR）等礦。

５、硫酸鈉（SODIUM SULFATE）（蘊藏量約500萬公噸）。

６、其他礦如銀（SILVER）、鋅（ZINC）、鉛（LEAD）、錳（MANGANESE）、錸（RHENIUM）、汞（MERCURY）、膠質狀黏土（BENTONITE）、矽線石（SILLIMANITE）、紅柱石（ANDALUSITE）、高嶺土（KAOLIN）及磷酸鹽（PHOSPHATES）等。

７、礦業加值、供應鏈及研發相關產業等。

（二）林業

１、造林。

２、製材工業及木材加工業。

３、家具工業。

４、木漿片（WOOD CHIP）廠。

５、新聞紙及紙漿廠。

６、紙及高級紙板廠。

７、纖維板及合板工業。

８、木材乾燥工業。

９、與林業產製及運輸相關之行業。

（三）漁業

１、魚產品、水產品加工業（魚粉、水產品冷凍及裝罐加工）。

２、漁撈業。

３、魚、水產養殖業。

４、海藻及其相關產品加工及外銷。

（四）農牧業

１、溫帶水果及蔬菜栽植。

２、溫帶水果及蔬菜加工業（果汁、濃縮果汁、冷凍蔬菜、脫水水果及蔬菜、果醬及其他加工）。

３、禽畜養殖及肉類加工業（雞、火雞、鴕鳥、牛、羊、豬、兔肉）。

４、葡萄酒工業。

５、與農牧業相關工業（種子、農藥、殺蟲劑、肥料、農機具）。

６、農牧食品研發產業。

（五）觀光業

１、四星或五星級旅館（SANTIAGO、VALPARAISO、ANTOFAG-ASTA、PUERTO MONTT、IQUIQUE、TEMUCO、LA SERENA、CONCEPCION、PUNTA ARENAS等城市）。

２、三星或四星級旅館（60至100個房間）（觀光海岸、湖岸）。

３、融合當地建築特色之高品質民宿（觀光島及特殊觀光地點）。

４、簡單民宿（在14個國家公園及自然保護區）。

５、觀光及育樂設施（休閒港灣設施、高爾夫球場、休閒馬場、滑雪場、水上公園、溫泉、生態旅遊、登山運動及觀光列車及大型開發計畫）。

（六）能源工業

１、水力發電。

２、地熱及太陽能發電。

３、綠氫能源

４、煤礦開採。

５、石油、瓦斯管線及輸送系統。

６、與能源開發相關工業。

（七）公共建設

１、公路、港口建設。

２、灌溉系統。

３、自來水供應及下水道系統。

４、大型電信通訊系統。

５、衛星公車及捷運等。

（八）資本財製造工業

１、礦業機械及相關通訊、自動控制及電腦系統及設備，以及礦業相關電子裝備、鞋類、安全照明等消耗品（市場規模數十億美元，90%以上依賴進口）。

２、電力機械設備及組件。

３、林業設備（包括木材加工機械設備）。

４、紙漿及造紙機械設備。

５、農業機械設備及農產加工業機械設備。

６、漁船及相關設備。

７、機械設備。

（九）金融服務業

１、併購現有銀行及金融機構（禁止增設銀行）。

２、保險市場。

３、證券市場。

４、退休撫卹基金之營運。

５、醫療保險市場。

６、租賃業。

（十）資訊及通訊服務業

１、資通訊系統整合服務。

２、區域資通訊營運中心。

第肆章　投資法規及程序

一、主要投資法令

智利政府於2015年6月25日公布之20848號法取代第600號外人投資法，規定外人投資相關細節，智利對外人投資之主要原則為：

（一）對本國投資人和外國投資人採國民待遇原則。

（二）對外人投資活動之干預減到最少。

（三）外匯管理辦法第14章

投資資本僅限於現金，投資額不得少於1萬美元，經填報中央銀行申報表格，經任何商業銀行美元帳戶正式匯入資金，根據此辦法投資人可取得資本投資之證明。

二、投資申請之規定、程序、應準備文件及審查流程

（一）金額500萬美元以上，適用20848號法令之大型投資

對於資金額逾500萬元或等值之投資、外國投資人或合法代理人（需經授權公證）向智利外人投資促進局（InvestChile）提交投資證書申請表，經形式審核通過後，投資人將收到外人投資證書（Foreign Investment Certificate），確保其投資享有不歧視待遇、自由進出外匯市場、自由撤回資金及利潤等權利。

（二）投資額500萬美元以下之一般外人投資

綜合而言，在智利的外人投資中使用最多的公司型態有下列四種：個人有限責任公司（EIRL）、有限責任公司（SRL；Llimited Liability Company；SRL）、股份公司（S.A.）及簡化股份公司（SpA；Sociedad por Acciones），投資人可依據自身實際需要作選擇。設立該等公司須有具智利長期居留身分之股東，外國人亦須於取得一年期短期居留後始可為公司代表人。

設立公司之程序：

１、外國人向銀行或投資公司開立帳戶，填具中央銀行外匯管理法第14章外匯申報表，匯入資金後可獲得投資證明文件。

２、憑投資證明向移民局申請一年期投資居留，取得身分證，屆期可繼續延長。

３、取得短期居留後可擔任公司負責人，至公證人（Notaria）處起草公司章程並公證。

４、登報公告公司成立，一個月內若無人異議者可申請開業。

５、向國稅局（SII）申請開業，取得公司稅籍號碼（RUT）。

６、在營業地點市政府辦理公司營業執照（Patente）。

（三）「一日公司登記」（https://www.registrodeempresasysociedades.cl/）

自2013年5月起，只須一天便可免費完成公司成立手續，直接線上於經濟部公司申請網進行公司登記申請，此方式目前適用於有限責任公司、個人有限責任公司（E.I.R.L.）及簡化股份公司（SpA）。

三、投資相關機關

外人投資促進局（InvestChile）為智利投資主管機關，該機關於2016年依第20848法律成立，取代原先之外人投資委員會。依據該法令，總統制定投資促進、智利作為投資中心之定位及促進外資與國內企業之相關策略。

該法亦設立了兩個新機構來取代前任委員會，以增加智利之外人投資：

（一） 部長委員會：由經濟部長擔任召集人，由財政部長和其他部長組成，向總統提供投資相關諮詢意見，並制定投資政策方向。

（二） 外人投資促進局：取代原外人投資委員會。負責促進及吸引資金流入與外人投資，並執行部長委員會制定之政策，以促進對智利的外人投資，發行投資證書。

外人投資促進局（InvestChile）網站（https://investchile.gob.cl/）提供外人投資相關資訊，有英文、簡體中文及西班牙文三種語言。

四、投資獎勵措施

（一）有助於投資之整體環境

為符合WTO自由市場經濟原則，智利不以補助或支持性活動吸引外資，對於國內外投資均採取一視同仁之國民待遇原則。對外方面，智利多年來積極與全球重要投資國家洽簽投資保障協定，同時在與各國自由貿易協定中均訂立投資相關章程，或繼續就投資保障及服務業市場進入等持續談判，創造國際化之整理經營環境。在積極開放之外貿政策下，智利逐年調降進口關稅，至2004年1月1日起名目統一關稅稅率降至6%，而伴隨對外大量簽訂自由貿易協定或互補協定，智利進口產品多數已經享有免除關稅或優惠關稅待遇，進口實質關稅已降至1.2%以下，成為全球最為開放之市場。

（二）優惠租稅制度

智利政府為鼓勵出口及投資，實施以下優惠租稅制度：

１、出口退稅制度：智利貨品及服務出口商於出口交易完成後，出口商可填具表格向智利國稅局申報出口產品所需之原料、設備、服務等成本，由國稅局審核通過後，退回前述出口產品製造所需採購之原料、設備及服務等之加值稅及進口關稅等；對於從事出口之新創企業及產品出口週期長之廠商，經智利經濟部核准提前退稅資格後，可向國稅局申請提前退回前述稅款。

２、自由貿易區：智利分別於北部及南部設有IQUIQUE（延伸區域包括Arica-Parinacota及Tarapacá）及Punta Arenas（延伸區域包括Aysen及Palena）等2個自由貿易區，在區內之業者除享前述出口退稅外，另享有貨物進口免關稅、在自由貿區及延伸區內之首次銷售免課加值稅及區內業者免納營利事業所得稅等優惠。

３、保稅倉庫：存放保稅倉庫之貨品可暫時（90天）免徵關稅，並可自由銷售及出口，但不可進行加工。

（三）鼓勵偏遠地區之發展

為鼓勵偏遠地區之發展，智利政府對特定地區投資給予獎勵，包括北部Arica、Parinacota及Tarapacá地區，南部Aysén、Magallanes地區之Palena省（Los Lagos地區）的投資提供租稅收優惠待遇。並另設有2個自由貿易區，一個位於北部第1行政區的意基克（Iquique），另一個則在第12行政區的蓬塔阿雷納斯（Punta Arenas）。區內業者及製造商免除公司所得稅、加值稅及進口關稅，惟貨物銷至智利境內仍須在離開自由貿易區時繳交關稅及加值稅。

（四）產業發展署（CORFO）相關獎勵及補助機制

為提高國家產業及科技競爭力，智利經濟部產業發展署特別訂立研發、創新及新興事業等多種獎勵方案。對於投資金額200萬美元以上高科技投資計畫，於計畫實施前兩年給最高達30%之投資金額補助，最高可補助金額為500萬美元，可補助內容包括招聘和培訓專業人力資本、供應商的開發計畫活動、技術資產支出等。另外企業研發支出可抵減35%之企業所得稅，最高扣抵額為120萬美元。

又Corfo於2010年成立新創辦公室（Start-up Chile）專責推動新創，並擔任創業孵化器及加速器之角色：

１、初期階段（2010年起）：

（1）目標：吸引外國人才前來智利創業（Talent attraction），以創造社會創新氛圍，提升智利創新動能。

（2）推動措施：提供新創業者6個月40,000美金之資金，並依據如大學及社區技術合作、產業技術分享、舉辦大型活動等社會影響力評分機制，提供後續資金。

２、第2階段（2016年迄今）：

（1）目標：提高新創團隊所創造之經濟效益及產值

（2）推動措施：

A. 新創業者前期加速計畫（The S Factory）：提供4個月約15,000美元資金，惟創辦人至少需1名為女性，以使新創更多元及創造更佳經濟效益。

B. 種子計畫（SEED）：針對有已驗證商品或原型之新創業者，提供7個月約40,000美元資金。

C. 後續募資協助計畫。

３、其他配套服務包括：

（1）提供創業相關諮詢及專業服務

（2）提供外國新創業者一年工作簽證及協助儘速取得各項申請（soft landing），如銀行開戶、居留證登記等。

（3）提供專區（co-working space）供新創業者工作及交流。

４、執行成效：Start-up Chile迄今已輔導2,200個以上新創團隊（智利籍新創占40%），且輔導之新創事業存活率達51%，為在拉丁美洲推動新創事業成效最佳。

５、Start-up Chile每年5月前進行新創團隊徵選，有意投入拉美新創市場之我國團隊可留意其官網公布訊息（<https://startupchile.org/postula/ignite/>）

五、其他投資相關法令

（一）徵收礦業權利金設立國家研究發展基金及國家科技研發委員會

智利政府自2005年開始對礦業徵收開採權利金（Royalty）。運用礦業權利金投資於國家科技研發、生產力提升，以及高階人力資源培訓等特定領域，俾期有助國家之永續發展。據此，智利政府亦特別成立國家科技研究及發展委員會，每年投入數千萬美元，藉由各行政機構機制，有效獎勵在生物科技、醫學工程、資訊科技、再生能源等項目之研發及應用。

（二）職訓局（SENCE）相關獎勵及補助機制

為提高國家產業及科技競爭力，提高人力資源品質，智利國家職訓局（Servicio Nacional de Capacitaciόn y Empleo, SENCE）特別獎勵各公司得以相當員工薪資總額1%之金額投入員工培訓，培訓支出可抵繳所得稅。另各企業得使用抵減額10%之費用投入員工培訓策略及需求分析，另可用抵減額15%投入員工培訓部門。每年營業額低於800萬美元之小型企業，亦可向職訓局申請員工培訓補助。

（三）其他重要投資法規

１、2015年6月25日公布之20848號法取代第600號外人投資法，規定外人投資相關細節。

２、外匯管理辦法第14條：投資資本及淨利無匯出管制，資本於匯入滿一年後得匯出；淨利則可隨時自由納稅後匯出，無期限限制。

３、外人投資與本國人投資共同適用一般間接稅及關稅之稅務制度。依據國民待遇原則，外人投資與本國人投資共同適用智利法律制度，無歧視待遇。

第伍章　租稅及金融制度

一、租稅

（一）稅制介紹

智利的租稅可分為所得稅、銷售稅、特別稅及其他稅捐等4大類，銷售稅包括加值稅（IVA）及特別銷售稅（酒及非酒精性飲料、汽車、奢侈品），特別稅則是對菸品及燃料課徵。其他稅捐則有進口關稅、印花稅、遺產稅、捐贈稅、土地稅、市政府營業執照稅等。依智利國稅局（SII）統計2021年租稅收入約596億美元，增加39.93%，占GDP18.8%，其中個人所得及企業所得稅占41.8%、加值稅（IVA）占租稅收入總數之50.2%、特定商品附加稅占8%。智利現行各租稅項目、稅率及納稅人規定整理如下表：

| 租稅種類 | | | | 稅率% | | 納稅人 |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 所得稅 | | 第1類所得稅  （企業所得稅） | 綜合所得稅繳納法（Renta Atribuida）：企業所得稅額可從企業主個人所得稅額中全部扣除（適用於個人有限公司、簡化股份公司） | 25% | | 公司行號  （資本收益稅） |
| 部分歸集抵免所得稅繳納法（Renta Semi-Integrado）：企業所得稅自企業主個人所得稅額扣抵率為65% （適用於股份公司、有限責任公司） | 27% | |
| 第2類所得稅  （個人薪資所得稅-月繳） | | 0-40%（累進稅率） | | 個人  （薪資、勞務收入）  （註：UTM為智利稅額計算單位，每月按通貨膨脹率調整。2022年5月每UTM約為67.34美元。） |
| 月收入級距 | 稅率 |
| 0 - 13.5 UTM | 0% |
| 13.5 - 30 UTM | 4% |
| 30 - 50 UTM | 8% |
| 50 - 70 UTM | 13,5% |
| 70 - 90 UTM | 23% |
| 90 - 120 UTM | 30,4% |
| 120-150UTM | 35.5% |
| 150UTM以上 | 40% |
| 個人其他類綜合收益所得稅（年繳） | | 0%-40 %  （累進稅率，同第2類所得稅） | | 個人  （薪資、勞務及其他收入） |
| 礦業特許經營開採稅（Royalty） | | 5%-14%（累進稅率）：適用年銷售額超過5萬公噸精煉銅的銅礦公司  0.5%-4.5%（累進稅率）：適用年銷售額介於1.2萬-5萬公噸精煉銅的銅礦公司 | | 金屬礦業開採業者  （採礦活動營業收入） |
| 地產稅 | | 不動產稅 | | 都會區房地產：1.2%  非都會區房地產：1% | | 地產主 |
| 加值營業稅  （IVA） | | | | 19% | | 所有（全面性） |
| 特定商品附加稅 | 酒稅 | | | 31.5%：利口酒、皮斯科、威士忌、白蘭地和烈酒，包括類似於苦艾酒的利口酒或調味葡萄酒  20.5%：葡萄酒、汽泡酒或香檳、啤酒及其他含酒精飲料  10%：添加著色劑、香料或甜味劑的天然或人造酒精類飲料 | | 進口或銷售徵收加值營業稅以外的特別稅，按同一稅基對進口和/或銷售的產品徵稅 |
| 奢侈品附加稅 | | | 15% | | 進口或銷售奢侈品（黃金、白金、象牙、珠寶、寶石、毛皮或人造皮毛等）對其銷售價值徵收 |
| 特別稅 | 燃料稅 | | | 柴油：1.5 UTM /M3  汽油：6 UTM /M3 | | 首次銷售或進口汽車用汽油或柴油時，對其生產商或進口商徵收 |
| 菸稅 | | | 雪茄52.6%  香菸30%  菸草59.7% | | 最終消費者 |
| 法律文件稅（印花稅） | | | | 0.066% | | 公司或個人  （按借貸金額課徵） |
| 市政府營業執照稅 | | | | 0.25%-0.5%（依各市政府規定，上限為8,000UTM） | | 公司或個人  （專業人士）  （按自有資本額課徵） |
| 進口關稅（單一進口稅率） | | | | 6% | | 公司及個人 |
| 遺產稅、贈與稅 | | | | 1%-25%漸進式，視金額、移轉目的及轉受人與受益人關係等因素而定 | | 個人 |
| 賭場稅 | | | | 對境內開設的賭場徵收0.07UTM  另賭場經營者對其淨收入支持20%的賭場稅 | | 公司 |

備註：

1、UTM為智利每月稅額計算單位（Unidad Tributaria Mensual），每月按通貨膨脹率調整。2022年5月每個UTM等於$56,572披索（相當67.34美元，以1美元兌840披索折算）。

2、每月個人所得在13.5UTM以下者免付所得稅。

3、非農業用地且地產價值在$21,934,249披索（約30,464美元）以下之房屋免付稅。

4、大眾運輸、教育、衛生保健、金融利息、外人投資資本財進口及公司購置固定資產（不出售者）免付加值稅。另出口商可申退加值稅。

5、外國人在智利之勞務所得前3年需依第2類所得稅規定課稅，第4年起其在國外所得亦需課稅。

6、智利人且在智利有住所，其在國外勞務所得需依第2類所得稅規定課稅。

（二）雙邊協定

智利自1991年起與世界各國廣泛洽簽投資或稅務協定，以增加對外投資及外人投資之保障，並減輕企業稅賦負擔。截至2022年5月，依智利財政部賦稅服務處（SII）統計，智利與阿根廷、澳大利亞、奧地利、比利時、巴西、加拿大、哥倫比亞、南韓、中國大陸、克羅埃西亞、丹麥、厄瓜多、西班牙、法國、愛爾蘭、義大利、日本、馬來西亞、墨西哥、祕魯、波蘭、葡萄牙、英國、捷克、俄羅斯、南非、瑞士、瑞典、泰國、烏拉圭等33個已簽署生效避免雙重課稅協定方面；與太平洋聯盟及美國、印度、荷蘭、阿拉伯聯合大公國等5個協定已簽署尚未生效。

此外，為積極貫徹市場開放之原則，智利在與全球各國家簽訂自由貿易協定之時，均特別針對投資保障、服務業、市場進入及紛爭解決等立有專章，陸續完成諮商，以便對廠商提供充分保障及公平競爭環境。

二、金融

（一）金融制度及概況

智利的金融體系由官方銀行、私人商業銀行、儲蓄放款機構、其他金融機構和政府開發機構組成。國家貨幣委員會、中央銀行、銀行及金融機構最高監察署是整個金融體系的最高當局。歷經80年代金融危機，智利朝野將健全金融體系列為最重要課題，在國家主管單位嚴格及公正監督下，任何有礙金融健全之作為絕對嚴格禁止，穩健及具競爭力是智利金融體系最大特色。

截至2021年底智利共有18家商業銀行，目前智利6大商業銀行約占智利政體放款之86.7%。智利最大的私人商業銀行Banco Santander，係於2002年8月1日由聖地牙哥銀行（Santiago）及原來之西班牙外資銀行Santander-Chile合併成立，分行數達477家，市場占有率超過三成。其次是智利國家銀行（Banco Estado de Chile），現有345家分行。第三大為智利銀行（Banco de Chile），成立於1893年，於2002年併購當時貸款量排名第四大銀行Banco de A. Edwards，貸款市占率為18.5%。為強化國際性與金融產品，智利銀行於2008年1月1日合併市值7億美元之花旗銀行CITIBANK Chile，使其分行總數達237家。至外商銀行進駐智利歷史悠久，除西班牙之Santander集團外，尚有加拿大Scotiabank、巴西ITAU銀行，另有許多國際銀行之代表人辦事處，金融市場活躍且十分穩健。為使金融體系有秩序發展，適應國內經濟發展，智利自1987年後規定銀行及分行數上限,目前智利國內銀行分行總數約在1900家。

（二）外商貸款管道之現況

外商一旦在智利註冊成立，其與一般智利商貸款方式並無不同，得透過商業銀行申辦抵押貸款及信用貸款。

近年來伴隨智利經濟穩定成長，金融機構經營穩健，銀行體系資金充裕，舉凡營運正常，信用及形象良好之企業，普遍均可循正常管道獲得銀行核准貸款，並無任何特殊困難。

（三）利率水準

智利金融市場開放，競爭激烈，利率水準不高。惟智利自1999年執行通膨控制計畫，每年通膨率均維持在2%至4%，基本利率須視物價上漲率、匯率及經濟成長等因素配合調整，為控制「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情之經濟影響，政府持續發放現金補貼及開放提前提領退休金已使物價及生活成本升高，2021年智利披索大幅貶值，全年貶值幅度達19.9%，超過 2008 年次貸危機，創下年度最大貶值幅度之紀錄，導致原物料及進口商品等大幅漲價，加上全球需求增加及國際供應鏈斷鏈等外部經濟影響，2021年智利消費者物價指數（CPI）高達7.2%，至2022年4月CPT更飆升至10.5%。2022年5月智利央行之貨幣政策利率已調高為8.25%期能抑制高通膨問題。

（四）貨幣制度

智利的貨幣是披索（peso），披索紙鈔分別有1,000、2,000、5,000、10,000、20,000等5種面額，另有10、50、100、500等4種鑄幣，由智利中央銀行負責發行及控制貨幣流通。

智利中央銀行一向尊重70年代以來芝加哥貨幣學派傳統，對貨幣完全採取自由浮動政策。2019年由於10月起之社會危機，經濟及社會不穩定程度高，智利披索一路貶值迄今，2022年5月1美元約兌換840智利披索。智利民眾通常以借計卡及信用卡消費，減少使用現金，另智利亦正在發展數位金融，如拉丁美洲最大電商平台Mercado Libre已在智利推出數位帳戶及行動支付等。

（五）外匯管制制度

智利政府長期實施靈活的匯率政策，視國家發展需要執行浮動匯率或固定匯率制度，目前實施釘住美元的浮動匯率。官方外匯市場由商業銀行、外匯交易所和中央銀行指定的其他機構組成。所有出口商品和勞務收入、進口貨品和勞務支付、匯出股息和收益、以及指定之資本交易，皆須透過官方外匯市場進行交易。智利的外匯管理十分自由開放，現有官方外匯市場之外，另開放私人合法經營的匯兌所（Exchange House）自由兌換外幣，二者匯差少則1-2披索，多則6-9披索，匯率相差不大。

第陸章　基礎建設及成本

一、土地

智利辦公大樓租金方面，依據高力國際調查顯示，2021年首都區主要辦公大樓由於疫情閒置率持續提高，約有12%閒置率，租金亦較2020年下降。目前聖地亞哥平均辦公租金為19.6美元/平方公尺，主要辦公區域租金行情如下：Las Condes區為21.4美元/平方公尺、Providencia區為19.6美元/平方公尺、Santiago區為15.5美元/平方公尺、Vitacura區為21.3美元/平方公尺、La Dehesa區為15.7美元/平方公尺、Huerchuraba區為12.3美元/平方公尺。

在店面部分，2021年聖地牙哥首都區店面閒置率約5.6%，平均租金27.5美元/平方公尺，其中東北區為31.8美元/平方公尺、北區22.0美元/平方公尺、中區21.3美元/平方公尺、東南區21.0美元/平方公尺、南區20.4美元/平方公尺。

在倉庫部分，2021年聖地牙哥市倉庫使用率創新高，大型倉庫僅有0.19%閒置率，平均每平方公尺租金約在6-7美元間，40%之倉庫位於聖地牙哥市西區、 22%位於西北區、19.5%位於北區、11.9%位於南區、5.7%位於市中心舊城區。小型倉庫部分，約有12%閒置率，平均租金約每平方公尺16美元，44.9%倉庫位於聖地牙哥北區、38.5%倉庫位於批發零售集中之中央舊城區、11.2%位於東區。

（<https://www.colliers.com/es-cl/investigacion#sort=%40datez32xpublished%20descending&f:location=[Santiago>]）

另智利土地價格依城鄉及行政區之不同而有差異，因幅員遼闊，價格差異甚大，基本上，聖地牙哥大區工業用地地價每平方公尺約在150至200美元以上、北部意基克之價格約為50至70美元。智利現有2個自由貿易區，一個位於北部意基克（Iquique），另一個則在第12行政區的Punta Arenas。區內業者及製造商免除第1類公司稅、加值稅及進口關稅，惟貨物銷至智利境內仍須在離開自由貿易區時繳交關稅及加值稅。自由貿易區區內廠商可以向管理局購買或承租倉庫店面，並定期繳納使用規費。

二、公用資源

智利能源供應商皆為民營業者，受政府監督。各地區可能有1至3家不等業者經營，業者具訂定與調整費率之彈性。

（一）水費：智利將水資源完全民營化，收費複雜，用水區分尖峰、離峰時間並依用水量不同計價，聖地亞哥主要水公司收費標準如下：

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 水公司 | 單位費率  （CLP智利披索/立方公尺） | 超過過去一年平均用量部分費率（CLP智利披索/立方公尺） |
| Aguas Andinas | 469 | 1372 |
| Aguas Cordillera | 624 | 998 |
| Aguas Manquehue | 807 | 1192 |

參考網頁：<https://www.aguasandinas.cl/web/aguasandinas/tarifas>

註：各城市費率不同，以上金額僅供參考。

（二）電費：智利電力民營化，主要3大供應商為Enel集團、AES Andes和Tractebel（Colbún）。智利法律規定，依據用電量不同分為兩類電力用戶，第一類為受監管用戶（cliente regulado），即用電量小於5,000千瓦/小時用戶，法律認為供應該等用戶具自然壟斷之特性，電價須受法律到監管。第二類為自由用戶（cliente libre），指用電量超過5,000千瓦/小時之大型用戶，法律提供該等用戶與電力供應商協商價格、容量以及使用其他方式供電的彈性，例如自行發電或自發電廠直接供電。消費者之終端電費組成包括固定費用、配電費用及各項發電及電力中繼系統之使用費。2021年智利家用電費率為0.172美元/千瓦小時，商業用電為0.126美元/千瓦小時。詳細收費標準可參考<https://www.enel.cl/es/clientes/tarifas-y-regulacion/tarifas.html#vigentes>。

由於智利電力完全民營，且價格成長快速，智利能源部頃於2022年5月提出電價穩定法案，盼減緩小家庭及小型電力用戶40%之電價漲幅，並藉由用電級距加乘物價指數的形式，鼓勵節約用電。

（三）瓦斯費用：

2022年聖地牙哥區天然瓦斯收費

| 天然瓦斯消費量  （立方公尺） | 單位費率  （CLP智利披索/立方公尺） | 總費率  （CLP智利披索） |
| --- | --- | --- |
| 0-5 | 1,920 | 0–9,600 |
| 5-10 | 1,534 | 9,600 – 17,270 |
| 10-25 | 1,529 | 17,270–40,205 |
| 25-40 | 1,171 | 40,205–57,770 |
| 40-60 | 593 | 57,770–69,630 |
| 60-130 | 1,159 | 69,630–150,760 |
| 130-170 | 1,159 | 150,760–197,120 |
| 170-700 | 1,156 | 197,120–809,800 |
| 700-900 | 1,151 | 809,800 – 1,040,000 |
| 900以上 | 1,151 | 1,040,000以上 |

參考網頁：http://www.metrogas.cl/tarifas\_y\_pagos/

註：各城市費率不同，以上金額僅供參考。

（四）汽油：93汽油約1,1,43智利披索/公升，95汽油約1,172智利披索/公升，97汽油約1,197智利披索/公升、柴油約948智利披索/公升（2022年5月24日費率）。

參考網頁：<https://preciobencina.cl/bencineras-en-region-metropolitana.php>

註：各城市費率不同，以上金額僅供參考。

三、通訊

智利是拉丁美洲電信產業最發達且最為成熟的國家，基礎設施良好可支持固定線路、數位媒體及手機部門的一系列服務，並有有效的監管制度鼓勵市場的充分競爭。該國的市場導向型經濟也使智利成為外人投資的熱門標的國。智利的固定電話密度在2001年達到高峰後開始下降，消費者開始大量使用手機的語音及數據服務。

電信運營商Movistar（西班牙Telefonica）和Entel PCS（智利）為智利市場主要供應者，其次為Claro（墨西哥America Movil）、WOM、VTR及GTD等營運商。無線寬頻、移動數據，網際網路及付費電視為成長最快的部門。

目前智利電信最大問題為全國各地尤其是南部地區的網路覆蓋率仍不足以及收入差距造成的數位落差。因此網路全國連通性是智利政府的優先工作事項之一，智利政府制定五個戰略和30個具體目標，以促進智利人民的數位接取權，重要計畫包括：電信相關投資計畫如南部海底電纜（Fibra Optica Austral）3000公里光纖網絡開發計畫、Atelmo公司將於2024年前投入260億美元於LTE及光纖寬頻計畫、Silica Networks 及REFSA Telecomunicaciones公司計畫於阿根廷、巴西及智利建置15,000公里光纖網絡、號碼可攜帶服務、Telefónica 子公司Movistar Play service發展衛星寬頻及影音串流服務、智利政府修法規定最低網路連接速度及Movistar和Entel使用700MHz頻率提供LTE服務等。

智利為拉丁美洲第1個發展5G技術的國家，智利交通暨電信部電信次部（SUBTEL）於2018年6月宣布未來四年內智利電信投資將增加30%，並邀集智利和國際電信業者參與該部成立的電信投資工作小組，推動數位基礎設施、國際連接（包括通往亞洲的電纜）、物聯網服務及應用與5G發展。智利在2020年8月啟動5G網絡招標程序，為提升智利電信競爭力，並在2021年2月中旬完成5G頻段招標，總計核予1.8GH頻寬，得標金額4.53億美元，較以往所有頻段招標總和高出512%。電信公司WOM為本次5G招標之最大贏家，是唯一在700MHz、AWS、3.5GHz及26GHz等4個頻段中均得標之電信商，共獲得500MHz之頻寬，預計WOM擁有之總頻寬將達560MHz，僅次於智利最大電信公司Entel，引起電信市場版圖重組。智利政府盼未來5年內5G基礎設施投資可達26.5億至30億美元，成為就業成長的有利來源。

智利電信次部已訂定2023年前智利全國5G覆蓋率90%之目標，短期內5G服務將在都會地區率先啟用，目前WOM、Entel及Movistar等5G得標電信商均加速進行基地台安裝等前期基礎建設， 2022年3月底前架設完成1,685個基地台，達成得標一年內應設數量之69%，並在都會區啟用5G服務。另智利電信次部積極與各大學院校及電信商合作進行5G試點及研究計畫，包括與Andrés Bello大學及電信商Movistar試行5G校園、智利大學與電信商Entel共同成立農、礦及新創相關應用之5G研究室、智利天主教大學模擬港口物流5G技術等，盼協助業界利用5G提升效率，進行產業升級。

智利通訊費用如下：

（一）網路費（2022年Entel公司費率）

|  |  |
| --- | --- |
| 光纖寬頻速度 | 月租費用 |
| 400 Mbps | 12,990披索 |
| 600 Mbps | 14,990披索 |
| 1Gbps | 19,990披索 |

參考網頁：https://www.entel.cl/hogar/internet/

（二）電話費：以Entel公司固定電話費率為例，

國內電話：8,990智利披索/每月（固定電話無通話上限）

國際電話：

* 德國、阿根廷、澳洲、加拿大、中國大陸、丹麥、西班牙、美國、法國、希臘、荷蘭、香港、匈牙利、義大利、日本、馬來西亞、挪威、紐西蘭、秘魯、葡萄牙、英國、新加坡、瑞士、瑞典、泰國、臺灣：每分鐘59智利披索
* 奧地利、比利時、巴西、哥倫比亞、韓國、哥斯大黎加、墨西哥、巴拉圭、波多黎各、南非、多明尼加、羅馬尼亞、烏拉圭、委內瑞拉：每分鐘80智利披索
* 厄瓜多、玻利維亞、俄羅斯、土耳其：每分鐘102智利披索
* 其他國家：每分鐘820智利披索

四、運輸

智利公路系統完全配合經濟活動之需要，長達47,400哩之公路網遍及全國，國際公路與阿根廷、秘魯及玻利維亞等國相連，交通便利。尤以聖地牙哥週邊及通至南部蒙特港（Puerto Montt）市之泛美公路（Ruta 5）路況良好，惟國土狹長，國內配送缺乏替代運輸方式，仍賴公路運輸，鐵路運輸不多，而空運有其限制，因此交通運輸費高，平均每公里約1美元，並隨貨物運送目的地距離調整。

空中運輸方面，國內各大城市皆有國內及國際機場提供定期班機，最大機場為近首都聖地牙哥ARTURO MERINO BENITEZ（SCL）國際機場。智利LATAM等國際航空公司以現代化飛機提供便捷的客運和貨運服務。

智利狹長海岸線有36個港口，其中位於Valparaíso大區的San Antonio港為主要進出口港，位居中南美國家海港中第13名，每年裝卸量逾1,000萬噸。北部意基克自由貿易區之IQUIQUE港，為亞洲進口物品主要集散港口，該港刻正擴建中，預計2030年完工。其餘主要港口包括Valparaiso、San Vicente、Coronel、Lirquén、Caldera及Coquimbo。

第柒章　勞工

一、勞工素質及結構

智利歷屆政府均以強化教育為施政優先項目，全國受教育指數是拉丁美洲最高的國家之一，全國成人識字率高達99%。教育普及率雖逐年提高，惟因缺乏良好之師資培訓及審核制度，公立學校與私立學校教學品質構成嚴重落差，智利政府教育經費僅占國民生產毛額4%-5%，同時以硬體及學費補助為主，除私立或菁英學校外，學生閱讀及運算能力普遍低落。

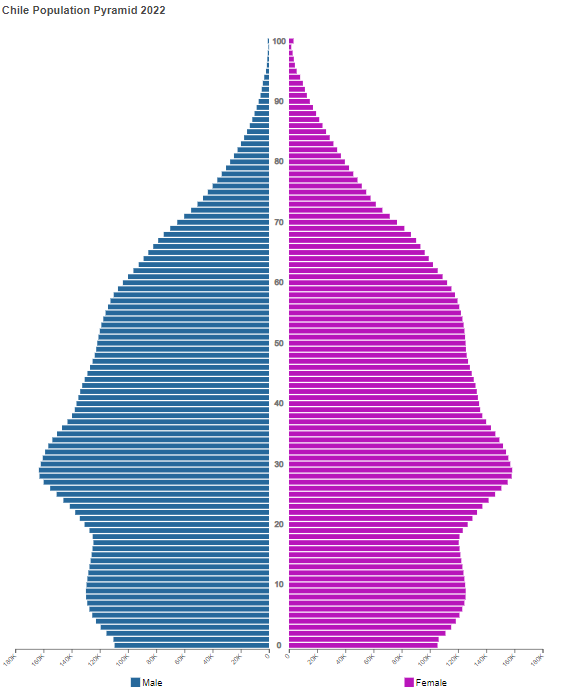
高等教育方面，依據最新統計資料，智利有61所大學及44所職訓中心，以培養科學人才與技術人員。目前在教育普及，惟教育品質尚待改善之情況下，一般勞工素質尚可，除特殊科技或專門人才外，供應尚稱充足。另智利政府自2003年推行10年期英語加強計畫以提昇智利人民之英語能力，規定學校應自5年級起教授英語，未來將要求畢業生通過英語能力檢定考試。

依據世界銀行及智利國家統計局統計資料，2021年智利人口平均年齡為34.4歲， 15歲至64歲之勞動力總數為902萬人，其中男性532萬人、女性370萬人，由於智利已邁入高齡化社會，再加上生育率逐年降低，勞動人口老化迅速，65歲以上人口占總數之12%，人口扶養比達46%（即勞動人口與不從事勞動人口比例）。另智利勞動參與率為56.9%，其中男性勞動參與率為68.5%，女性勞動參與率為46.5%，勞動人口中約有26%從事無合約之非正規工作。

近幾年來有大量委內瑞拉、玻利維亞等非法移民等自智利北部邊境湧入，亦有來自秘魯、哥倫比亞及海地等外籍勞工，渠等大部分係從事建築、農務、清潔、警衛及交通貨運等以勞力為主之工作。

智勞工法並未規範試用期，惟固定期限之契約，以延長2次為限，如延長超過2次則視為無限期僱用。各產業平均薪資以礦業、金融及電力業較高，建築、餐飲及旅遊業較低。相較其他拉美國家勞工，智利勞工普遍較為守時、尊重法規及重視效率，惟亦較爭取自身勞動權益。

智利人口金字塔圖形



二、勞工法令

智利勞工法對於勞工籌組工會、勞工待遇等均十分保護，我商於智利進行投資或僱用員工，應確實審慎研議勞工法令，妥善研擬僱用契約，確保本身權益及立場，並注重勞資關係，一切以法令為依據，以免觸犯勞工法庭之裁示，造成無法彌補之損失。

依據一般國際競爭力評比，智利雖以政治穩定、金融效率及市場開放等見長，領先拉美國家；惟在勞工法保護程度過高，以及勞工工作效率不彰雙重影響下，勞資關係不佳，對產業發展造成障礙。2014年12月之勞工改革進一步提高勞工集體談判力量及強化工會功能，智利勞工法對勞工聘僱重要規定如下：

（一）工作合約

工作合約分為個人合約或集體合約，合約須以書面為之，由勞資雙方分別簽署兩份，雙方各執乙份，合約需在開始工作後15天內簽署。合約內容可經雙方同意修改，薪資依法調整毋需修改合同，但每年至少調整一次。雇主得變換勞工服務性質、範圍或地點，但需為類似之工作。雇主得因公司業務需要變更工作時間，意即可要求勞工上班時間提早或延後60分鐘，但至少須於30天前通知。

１、在下列情形下得終止工作合約：

（1） 經勞資雙方同意。

（2） 勞工自行辭職，但至少須於30天前通知雇主。

（3） 勞工死亡。

（4） 工作合約期限屆滿：短期固定期限之工作合約其期限不得超過2年。自簽訂合約日起，服務累計滿12個月或逾15個月以上，且連續簽署2個以上固定期限合約者，依法視同簽訂永久合約。

（5） 已完成合約內之工作或服務。

（6） 意外事件或不可抗力因素。

２、當雇主引用下列一項或多項原因結束工作合約時，勞工無權要求任何賠償：

（1） 不誠實、毀謗或行為不檢證據確鑿者。

（2） 勞工在公司業務工作範圍內作出合同內明文禁止之交易行為。

（3） 勞工於一個月內連續兩日、或有兩個週一、或總計3日無正當理由不上班情形。

３、勞工棄職，下述情形可視為棄職：

（1） 勞工在工作時間內未經雇主或其代理人許可無正當理由擅離工作崗位。

（2） 無故拒絕履行合約所訂定之工作。

（3） 影響公司業務安全或其他勞工之安全、工作或健康之疏忽或魯莽行為。

（4） 蓄意損壞公司財物、機器、工具、工作用品、產品或商品。

（5） 嚴重違反合約中所規定之義務。

４、雇主得在下列情況下單方面結束工作合約：

為應公司服務合理化或現代化、生產力降低、市場或經濟情況變化、勞工缺乏工作及技術適應能力。當雇主結束工作合約時，至少須於解僱前30天以書面通知勞工，並將副本送交相關之勞工主管機關。倘合約有效限期為1年或1年以上者，在結束工作合約時雇主須支付勞工退職賠償金，賠償金按年資計算，每服務滿1年或6個月以上即須給付相當於30天之月薪作為賠償，最高賠償額以11個月底薪為限。

（二）法定工時

依據第19759號勞工修正案，智利勞工每週工作時數為45小時，同時工時需平均規劃於5天或6天之內，而智利現任Boric總統政策目標為將法定每週工時調降至40小時，因此工時可能有所調整。

勞工單日工作時數至多不得超過10小時；至於部分工時工作者，每週工時則以30小時為上限。午休時間方面，則以半小時為基準，惟得因工作性質彈性調整，並於合約中註明。

加班為超過法律規定或工作合約所訂最長之工作時數。國定假日及星期日工作視同加班，雇主需依平常工作日所定薪資加付勞工50%之加班費，為掌握員工上班及確定工作時間，雇主需備有簽到簿或打卡鐘辦理登記。

（三）休假

勞工工作滿1年，每年可享15個工作日之休假，雇主須照付全額薪資，且須優先給予勞工春夏期間休假。凡為同一雇主或不同雇主工作逾10年以上之勞工，每滿3年有權增加1天休假。超過10天以上休假，可依雙方協議而分段休假。勞資雙方同意下，每年法定休假日可累積保留至第2年。倘勞工離職，雇主須支付勞工應得之未休假期補償金。

（四）薪資

智利2022年5月1日起最低薪資為每月380,000披索（約450美元），8月1日起將提高為400,000披索（約475美元），構成薪資之項目如下：

１、工資：在合同期間內勞工提供勞務所收到雇主給付之固定金額。

２、加班費：額外加班所獲酬金。

３、獎金：雇主依員工銷售額或其他營業金額給付一定比例獎勵。

４、分配盈利：公司所獲盈利中提出一定比例分配予員工。任何設有會計帳簿且經營獲利之營利事業，每年有義務將不低於30%之稅前利潤分配予員工，或以年薪之25%支付，最高額為最低薪資4.75倍。員工薪資應定期給付，雇主須代扣繳勞工薪資應付之所得稅、社會保險費、勞工參加工會應繳費用、購屋抵押分期付款及與保險機構或政府機關之付款責任。員工有五人以上者，須設有薪資登記簿，並須由國稅局蓋章。勞工薪資及社會保險費不可扣存。

５、社會保險費包括醫保費（占應納稅薪資之7%）、養老金費（10%）、意外險（0.95%-由雇主負擔）及失業救濟金（3%-雇主及員工分別負擔2.4%及0.6%）等項支出。

（五）勞工保險：

公、私機構勞工有權參加並享有健康福利法規定之福利：

１、預防藥物。

２、治療藥物。

３、牙科診察。

４、懷孕期間至分娩後六個月期間之診察。

５、剛出生至三歲嬰孩之保健。

６、參加社會保險因病請假之勞工，視其所患疾病可申請部分或全部補助金，惟須檢附有關醫生證明。

（六）退休金

智利在拉丁美洲國家率先推行退休金制度改革，新制自1981年起實施。勞工法規強制勞工應參加退撫保險基金，建立個人帳戶，強調勞工自我保障，所以退休金係由勞工提撥本薪之10%，存入自行選擇之私營退休基金管理公司，勞工可以隨時更換基金管理公司。因應「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情及民眾對於智利退休基金由私人經營之民怨，智利政府於2020至2021年間，已3度開放民眾提前提領各10%之退休金，迄今已提領30%。另鑒於智利退休金制度之給付額度無法保障民眾退休生活，退休基金公司遭詬病帳目不透明，智利社會各界對於退休金改革呼聲不斷，Boric總統競選期間亦將成立公營退休金制度作為重要政策，因此智利現行之退休金制度可能將面臨改革。

（七）勞工保障

依勞工法第一八四條規定，雇主有義務採取一切必要措施以有效保護勞工之生命及健康，保持工作環境之安全及衛生，提供必要之設施以防止意外及職業病之發生，如遇勞工意外受傷，雇主須及時給予適當醫護、藥物及住院治療保障。醫療保險由勞工自行負擔（占應納稅薪資之7%）、工作意外險0.95%則由雇主全額負擔，另失業救濟金3%由雇主及員工分別負擔2.4%及0.6%。另為因應「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）疫情，智利於2021年5月起強制雇主為員工購買「嚴重特殊傳染性肺炎」（COVID-19）保險，以給付員工因感染所需之醫療及住院等費用。

（八）工會

各公司員工依法有權組織工會，各公司員工之工會可以聯合其他公司之工會共同向雇主提出條件或要求協商。員工工會罷工時雇主必須每日每人給付4UTM之保證薪資。工會或員工不滿意與雇主協商之結果，則可以向勞工法庭再度提出上訴，並要求向資方徵收罰鍰。智利約有12%勞工加入工會，參加工會為自願性。

（九）對女工及童工之規定

女性有分娩的福利保障：依勞工法第二章第一九四條至二○八條相關規定，所有女性員工（包括家庭女傭在內）分娩時給予保障。女性勞工享有產前6個星期及產後6個月帶薪產假之權利，並可於嬰兒滿1歲84天前每天享有1小時哺育假，不得自行放棄，在產前後假期間，禁止孕婦及產婦工作，同時女性員工請產假期間，必須保留其工作。

智利法律規定年滿15歲即可從事勞動，依據聯合國教科文組織發布之統計，2019年智利有近9萬名5至14歲之童工從事勞動，60%從事服務業、29.3%從事農業、10%從事工業。

2006年前任總統巴契蕾就職後，更加強調婦女及幼兒保護，強制必須在各工作單位設置育嬰室，以便婦女安心工作，智利全國育嬰室已經有6,000個以上，未來數目仍將繼續增加。

（十）勞資雙方義務

１、勞工之義務：

（1） 履行合約所定工作時間。

（2） 工作勤奮並及時完成。

（3） 準時上班並依雇主指示行事。

（4） 對雇主不得有不誠實、辱罵及証據確鑿之不檢行為。

（5） 不從事公司營業範圍內及合同禁止之交易行為。

（6） 不可無合理原因在1個月內連續兩日或累計3日曠職。

（7） 不擅離工作崗位。

（8） 履行合同規定之義務。

（9） 不得有妨礙勞工上班或履行工作義務之違法行為。

（10）不毀損公司財物。

（11）不參加或領導非法罷工活動。

（12）不煽動破壞公共或私人建築，不違犯國家安全或武器管制法之罪行。

２、雇主之義務：

（1） 工作合約須以書面為之並將副本留存工作處所。

（2） 薪資支付以法定流通貨幣不逾一個月定期為之（不以財務或其他實物支付）。

（3） 雇主不得擅自扣減勞工社會安全保險費、參加工會月費、抵押貨款及積欠政府機關之債務等費用，除非徵得勞工同意始可扣減，惟不得逾勞工薪資15%之比例。

（4） 凡有5位勞工以上之雇主須備員工薪資登記簿，並送經國稅局蓋章。

（5） 勞工月薪不得低於法定最低薪資，倘為臨時勞工論鐘點計，須依比例付酬。

（6） 雇主須替勞工代扣繳社會安全保險及薪資所得稅等費用。雇主倘將該應扣款額付給勞工，而勞工未依囑前往繳納，雇主仍須單獨承擔付款責任。

（7） 遵守工作合約所訂工作時間，並支付超過工作時間之加班費。

（8） 尊重勞工每日之午餐休息時間。

（9） 尊重勞工每年法定休假之權利，勞工服務滿1年以上須給予15天帶薪工作日之假期，服務未滿1年者則按工作期間比例給予假期。

（10）準備簽到簿或打卡鐘，以憑支付員工逾時加班費。

（11）制訂公司內部員工管理、衛生及安全規則。

第捌章　簽證、居留及移民

一、居留權之取得及移民相關規定及手續

外國人在智利申請投資居留手續尚稱便利。投資人依中央銀行外匯管理法第14章匯入款項，可獲得資金證明憑以申辦短期居留。投資人在申請投資居留期間可持用護照向稅務局申請臨時RUT稅籍號碼卡，即可透過律師擬妥公司章程辦理公司設立登記及營業執照。投資經營商業或工廠，須提出營業繳稅証明及僱用合約等相關所需文件。第1年可獲准臨時居留，第2年可申請長期居留。惟目前由於自委內瑞拉、玻利維亞及海地等國家之外籍移工人數增加，辦理居留文件之審核及行政所需時間較以往增加。

二、聘用外籍員工之規定、承辦機關及申辦程序

智利對於國內或外資企業僱用外籍員工訂有相同員額限制，規定員工25人以上之企業始能僱用外國員工，上限不得超過總人數15%；惟如為高科技或特殊專門技術者不在此限。智利中央銀行准許正式申請美元支付國外員工酬勞。

聘用外國員工先發出聘書，員工取得短期工作簽證後先行赴任，抵達智利後再持正式聘書及工作合約正式向移民局申請一年至兩年期工作居留簽證，並申請身分證及稅籍編號，簽證屆期後可憑工作契約逐年更新延長。智利2022年頒布新移民法，除特殊情形外，已不允許先以旅遊及商務簽證入境後，再申請工作簽證並於智利居留之情事，聘請外籍員工務須先辦理工作簽證，避免身分轉換困難等問題。

三、外商子女可就讀之教育機關及經營情形

智利因位於南半球，學制與臺灣及美國相反。智利學校教育共分四個階段：

（一）學前（幼稚園）教育二年，PRE-KINDER（3歲）、KINDER（4-5歲）。

（二）基礎（義務）教育八年，自6至14歲。

（三）中等教育四年，自14歲至18歲。

（四）大學教育四-六年。

另有介於中等教育與大學教育之間，相當我國專科教育之工、商職業教育。年度教育學期自每年三月至十二月，通常為二學期制，寒假為七月底之二星期，春假為九月中旬之一星期及暑假之十二月中旬至次年之二月底近三個月。

智利多數公立中小學師資及環境普遍不佳，學生閱讀及運算能力落後，因此一般中產階級皆儘量提供資源將子女送入一般雙語或教會學校，而高收入人士或外僑則選擇進入國際學校及美國學校。

智京私立中小學雙語學校及國際學校入學前均筆試及面試，必要時包括英文口試。申請入學須視時機、程序、考試通過與否而定，競爭激烈，名額有限。申請私立中小學入學許可時，需檢附結業證明、國內之成績單、導師推薦函、疫苗及預防針接種證明等，並經駐外代表處領務公證及翻譯為西班牙文或英文。

學費方面，私立幼稚園每月一繳，學費約400美元；私立中小學平均每月在300至1,000美元之間；較著名學校於學生獲准入學時，同時要求家長樂捐所謂之「建校基金」，款額自2,000至1萬美元不等，於學生離校或轉校時無法退費。

美國學校Nido de Águilas位於智京郊區Lo Barnechea安地斯山腳，校區寬廣、環境良好，招收幼稚園至高中學生，惟學費甚為昂貴，每名學生入學時繳交約13,700美元之建校基金 ，每年另支付1,250美元註冊費及學費10,100至21,875美元（依年級收費）。私立雙語中小學方面，華僑及我國駐外人員多選擇Grange School、Santiago College、Saint Gabriel’s School等。

高等教育方面，全國大學院校總數雖近200所，仍以天主教大學（私）、智利大學（公）、聖地牙哥大學（公）、聖瑪麗亞科技大學（私）等較具水準，另一般私立院校則依辦學宗旨不同而各有專長，水準參差不齊，且收費高於我國甚多，堪稱昂貴，入學須參加聯合招考（[Prueba de Transición Universitaria](https://es.wikipedia.org/wiki/Prueba_de_Transici%C3%B3n_Universitaria) ,PDT），依成績選校選系，智利大學年度學費約7,000至10,000美元間。

第玖章　結論

一、投資環境及法規健全，但社會不穩定程度升高

（一）社會不穩定程度升高

智利土地幅員遼闊，農、林、漁及礦等天然資源豐富，政治穩定，採行開放的自由市場政策，經濟基礎穩固。智利於2010年成為第一個加入OECD的南美洲國家。

智利經濟在南美洲相對較穩定，但2019年10月下旬智利爆發社會危機，智利民眾對各項社會制度，包括社會保險、醫療保險、退休金制度、教育、水、電費率等長期不滿，要求進行社會改革，抗議活動連續數月，對經濟活動及消費能力造成影響。為回應社會大眾不滿聲浪，智利政府順應民意舉辦制憲公投，並由民選之制憲代表編訂新憲法，預計2022年9月4日進行是否通過新憲法之公民投票，由於新憲法將大幅變動智利現有之行政及司法體制、政府及人民之權利義務及多項重要法規，因此於新憲法完成修訂及公投通過之前，呈現高度政治不確定之狀態及氛圍；又智利於2021年底選出社會主義總統Gabriel Boric，渠提出提高公司營業所得稅、增課富人稅、增課豪宅稅及銀行須將一定金額以上之資金帳戶提供智稅務單位查核等政策規劃，亦使投資者對於智利投資環境出現觀望或暫時採取較保守投資策略。

（二）市場開放公平

智利經濟開放，外資企業與本國企業享有相同待遇與規範，且為南美洲國際經貿關係最為活躍之國家，與南方共同市場、拉美國家、美國、歐盟、歐洲自由貿易協會、韓國、中國大陸、巴拿馬、印度及日本等65國已簽署貿易互補或自由貿易協定，另與智利與阿根廷、澳大利亞、日本、中國大陸等國家簽署33個避免雙重課稅協定，為投資廠商創造良好之國際競爭條件。

二、對我國業者之投資建議

（一）我國廠商在智利投資遭遇的主要困難

１、勞工保護較嚴謹

智利勞工成本逐年提高，且勞工法令規定甚嚴，對勞工權益保護周全，並准許勞工跨單位組成工會，勞資糾紛事件比率偏高，雇主於此類訴訟判決中大多處於不利地位，經常遭到罰款或需賠償員工。

２、賦稅制度複雜

智利賦稅制度較複雜，稅制改革為智利現任政府重要工作之一，惟迄今仍未提出具體改革措施，2022年3月上任之Boric政府可能採取之新制包括加徵營業所得稅、富人稅、綠色稅、減少租稅豁免項目及金額等，建議廠商應關注智利賦稅規定，並應洽請專業會計師了解細節。

３、商務文件及語文障礙

智利語言為西班牙文，因此其投資法令、銀行書表、正式商業文件均以西班牙文印製，法令繁複，使用人不易理解，對外國人造成相當大之困難，需經由可靠之律師、會計師或專業人員協助處理，增加昂貴之服務及人事費用。

（二）我國廠商在智利投資之建議事項

１、鑒於智利農、林、漁及礦業資源豐富，歐、美、日本等國業者已積極與智利廠商合作投資開發。近年來，韓國與中國大陸廠商也相繼加入投資開採行列。建議我國業者可選擇重點礦產品（如鋰礦為智利政府推動開發之新興礦產品）及能源產業（如再生能源及綠氫相關技術）前往智利投資或合作開採，供國內所需或外銷國際市場。

２、智利氣候及土壤均適宜農業發展，生產成本低，市場競爭力強，國內業者可利用此優厚條件前往智利投資農產品加工業，以輸銷國際市場。

３、我國漁業養殖具技術優勢，業者可前往氣候溫和的智利北部或湖泊眾多的智利南部，投資合作鮑魚、鮭魚、鱒魚、生蠔、干貝、貝殼、鮪魚及海藻等養殖事業。

４、智利與哥倫比亞、委內瑞拉、玻利維亞、秘魯、厄瓜多及南方共同市場等拉美國家簽有貿易互補協定，與歐盟、英國等簽署經濟聯合協定，與墨西哥、加拿大、哥斯大黎加、薩爾瓦多、美國、南韓及歐洲自由貿易協會等簽署自由貿易協定，智利產品輸銷國際市場享有競爭優勢。此外，倘在北部意基克（IQUIQUE）及阿利卡（ARICA）自由貿易及工業區投資設廠，享受智利政府對區內廠商提供之各項補貼及優惠，產品除外銷美、加地區外，將可轉銷南美之秘魯、玻利維亞、巴拉圭、巴西、阿根廷等鄰國市場。

５、智利賦稅制度十分嚴明，對於逃漏稅情況嚴格懲處，相對其他拉丁美洲國家而言，較難以關說或其他通融方式處理，在智利進行商務活動，應嚴格遵守賦稅法令，以免因小失大，影響投資及營運成果。近年來智利逐漸建立智慧財產權管理制度，因此舉凡涉及專利、商標或註冊事項均應審慎因應，依據法令辦理，以免涉案貨品遭受扣押或銷毀，同時繳交鉅額罰款，得不償失。

６、智利勞工法對於勞工籌組工會、勞工待遇等均十分保護，我商於智利進行投資或僱用員工，應確實審慎研議勞工法令，妥善研擬僱用契約，確保本身權益及立場，並注重勞資關係，一切以法令為依據，以免觸犯勞工法庭之裁示，造成無法彌補之損失。

７、我商於智利進行投資或重要商務活動，為確保本身權益，及避免觸犯相關法規，並深入瞭解當地市場，應儘量考慮聘用當地資深優秀之國際會計師及律師，提供必要之諮詢及建議，並且可以妥善維護本身應有之基本權益。此外，智利因關務條件特殊，報關行對於通關放單或法令適用等具有重要法律義務及責任，因此我商宜慎選資深可靠之報關行，以免未來關稅及手續困擾。

８、智利當地大型賣場或連鎖店目前挾市場優勢，採購後均要求廠商接受90至120天之付款條件，因此連帶影響一般廠商交易之付款期。鑑於智利違反票據法罰則極輕，司法處理程序緩慢，經常造成債權人無謂損失。因此投資廠商應審慎評估交易對象信用資料，如未能取得有效保障或資訊時，千萬不宜隨意進行交易，以免造成損失。

三、適宜投資製造業以外之產業或設立區域營運中心

智利農、林、漁及礦業資源豐富，氣候及土壤均適宜農業發展，生產成本低，市場競爭力強。投資計畫之申請及核准手續便捷，政府對外國與本地投資人採平等國民待遇，且政經穩定、基礎建設完善、水電能源豐富、電訊發達、港口多、海陸空交通便利。目前智利外人投資促進局（InvestChile）歡迎來智優先投資產業為礦業、再生能源、食品製造、旅遊、科技服務等，另因疫情關係，也鼓勵醫藥生技產業來智投資。

儘管智利總體投資環境尚稱良好，惟因其勞工保護嚴格、勞動法規及效率與亞洲國家仍有差距，其內需市場規模有限，相關製造業基礎十分薄弱，除傳統農漁林礦業外，尚未建立完整製造鏈，建議宜謹慎評估。適宜我國業者在智利投資或合資從事礦業資源開採、農漁產品加工或木材加工業等智利已有基礎之優勢產業，可供我國產業需求或外銷國際市場；另農漁林礦產業相關貿易、資訊服務、運籌物流、能源、電信、網路、金融等產業亦為理想投資項目；另智利政府經常就大型基礎建設或公共服務事業開放企業投標，惟該等標案大部分屬BOT型式，除工程建設外，後續更須投入大量人力以負責營運20年至30年不等，與我商偏好之政府標案型態不同。

除此之外，外匯自由買賣、投資申請及核准手續便捷，市場自由開放、對本國投資者及外國投資者採平等國民待遇，且對外人投資活動干預減至最少等優勢，皆有利於智利吸引外人投資，鼓勵外人將智利作為立足中南美洲向全球發展的跳板。

附錄一　我國在當地駐外單位及臺（華）商團體

| 種類 | 單位名稱及聯絡方式 | 負責工作 |
| --- | --- | --- |
| 駐智利商務單位 | 駐智利代表處經濟組  Add：Av. Apoquindo 3001, Piso 5, Las Condes, Santiago, Chile  Tel：（56-2）23629772, 28166100  Fax：（56-2）26508733  E-mail：chile@moea.gov.tw | １、經貿市場商情蒐集  ２、促進臺灣及智利經貿及投資交流及合作  ３、提供國人各項貿易及投資資訊及服務 |
| 臺商團體 | 智利臺灣商會  現任會長：曹秀鄉  E-mail：twccchile@gmail.com | 協助聯繫當地臺商及相關團體或廠商 |
| 智利華僑聯誼總會  Add：Julio Prado 923, Providencia,  Santiago, Chile  E-mail：Chiletaiwan@gmail.com, | 協助聯繫當地臺僑及相關團體或廠商 |
| 意基克臺灣會館  Add：Pukara Tangani Sin Número,  Iquique, Chile  E-mail：[minshanltda@yahoo.com](mailto:minshanltda@yahoo.com), | 協助聯繫當地臺商及相關團體或廠商 |

附錄二　當地重要投資相關機構

| 分類 | 單位名稱及聯絡方式 | 負責工作 |
| --- | --- | --- |
| 政府機關 | 智利外人投資促進局（InvestChile）  Ahumada 11, 12th Floor Santiago de Chile Phone:（56-2）2663 9200  https://investchile.gob.cl/ | １、主管外人投資  ２、推廣、協調及執行相關活動以吸引外資進入智利全國、特定產業或地區 |
| 智利經濟、發展暨觀光部  （Ministerio de Economía, Fomento y  Turismo）  Add：Libertador Bernardo O’Higgins No. 1449, Santiago Downtown Torre II, Santiago  Tel：（56-2）24733400  Fax：（56-2）24733401  E-mail：economia@economia.cl  http：//www.economia.gob.cl/ | １、生產與出口之發展  ２、市場競爭與規範  ３、漁業發展及投資管理 |
| 智利經濟部產業發展署  （Corporaciόn de Fomento de la Producciόn, CORFO）  Add：Moneda 921, Santiago  Tel：（56-2）26318200  Fax：（56-2）26711058  E-mail：[info@corfo.cl](mailto:info@corfo.cl)  [http：//www.corfo.cl](http://www.corfo.cl) | １、促進產業發展，擬定及執行品質與生產力、創新研發、融資補助、投資推廣等相關法令  ２、審核各類相關投資或研發補助計畫  ３、全國各行政區設立分處，負責區域經濟產業發展相關計畫之審核、補助及執行。 |
| 智利國稅局  （Servicio de Impuestos Internos）  Add：Teatinos 120, 6 Floor , Santiago  Tel：（56-2）23951000  Fax：（56-2）23951882  E-mail：director.sii@sii.cl  [http：//www.sii.cl](http://www.sii.cl) | １、國家稅務執行機關，除總局外各地區設有分支機構  ２、公司行號及個人稅籍編號及登記 |
| 智利海關  （Servicio Nacional de Aduanas）  Add：Plaza Sotomayor 60, Valparaíso  Tel：（56-32）22200500  Fax：（56-32）22212819  E-mail：consultas@aduana.cl  [http：//www.aduana.cl](http://www.aduana.cl) | １、進出口申報結關  ２、進出口規費徵收  ３、進口關稅徵收  ４、進出口統計 |
| 智利金融市場理委員會  （Comision para el Mercado fianciero）  Add：Av. Lib. Bdo. O’Higgins 1449,  Santiago  Tel：（56-2）24734000  Fax：（56-2）24734101  E-mail：informac@ cmfchile.cl  [http：//cmfchile.cl](http://www.svs.cl) | １、證券市場法規  ２、證券市場投資審核  ３、證券市場投資管理 |
| 智利外交部對外貿易推廣總司  （ProChile）  Add：Teatinos 180, 10 Floor, Santiago  Tel：（56-2）28275100  Fax：（56-2）28275436  E-mail：info@prochile.cl  [http：//www.prochile.cl](http://www.prochile.cl) | 智利產品外銷推廣 |
| 公會團體 | 智利全國工業總會  （Sociedad de Fomento de Fabril, SOFOFA）  Add：Av. Andrés Bello 2777, 3 Floor,  Santiago  Tel：（56-2）23913100  Fax：（56-2）23913200  E-mail：sofofa@sofofa.cl  [http：//www.sofofa.cl](http://www.sofofa.cl) | １、核發智利外銷產品原產地證明書及相關生產證明文件  ２、為智利產業公會聯合會，設有地區分會，爭取產業權益，會員產值涵蓋智利GDP之70%，彙整年度經濟白皮書，提供政府洽簽自由貿易協定諮詢，為舉足輕重之財經智庫及利益團體，具領導地位  ３、建置智利廠商名錄，可依產品／服務別、公司名稱、公司稅籍編號及營業地點等條件搜尋合適交易對象  ４、提供最新的智利經濟及產業概況資訊，包括總體及個別產業之生產、銷售、出進口、成長率統計、每月總體經濟報告及經濟預估等資料 |
| 智利全國商業總會  （Cámara Nacional de Comercio）  Add：Merced 230, Santiago  Tel：（56-2）23654000  Fax：（56-2）23654001  E-mail：[cnc@cnc.cl](mailto:cnc@cnc.cl)  [http：//www.cnc.cl](http://www.cnc.cl) | １、提供智利政府經貿政策施政建議及對外洽簽自由貿易協定諮詢  ２、核發智利外銷產品原產地證明書及相關生產證明文件  ３、商情彙整及提供  ４、全國各地區商會及商業、觀光及服務業等公會之聯合會 |
| 智利聖地牙哥商會  （Camara de Santiago）  Add：Monjitas 392, Santiago  Tel：（56-2）23607000  Fax：（56-2）26330962  E-mail：[cpn@ccs.cl](mailto:cpn@ccs.cl)  [http：//www.ccs.cl](http://www.ccs.cl) | １、經貿資料及商情服務系統  ２、信用調查系統  ３、國際商務仲裁 |

附錄三　當地外人投資統計

單位：億美元

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 國家 | 2021年對智利投資金額 | 變動率 |
| 中國大陸 | 77.33 | +99% |
| 美國 | 54.87 | +14% |
| 加拿大 | 26.27 | -36% |
| 愛爾蘭 | 22.64 | -4% |
| 巴西 | 15.65 | +187% |
| 挪威 | 14.35 | N/A |
| 澳洲 | 12.06 | +71% |
| 南非 | 8.45 | -1% |
| 日本 | 8.05 | -63% |
| 西班牙 | 6.48 | +8% |
| 其他 | 31.6 | N/A |
| 總計 | 277.75 | 25.1% |

資料來源：智利對外投資促進局網站

附錄四　我國廠商對當地國投資統計

年度別統計表

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 年度 | 件數 | 金額（千美元） |
| 2003 | 2 | 1,131 |
| 2007 | 1 | 200 |
| 2017 | 1 | 1,000 |
| 2018 | 0 | 0 |
| 2019 | 0 | 0 |
| 2020 | 0 | 2,000 |
| 2021 | 0 | 0 |
| 總計 | 4 | 4,331 |

資料來源：經濟部投資審議委員會

年度別及產業別統計表

單位：千美元

| 年　　度  業　　別 | 累計至2021 | | 2021 | | 2020 | | 2019 | |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 件數 | 金額 | 件數 | 金額 | 件數 | 金額 | 件數 | 金額 |
| 合計 | 4 | 4,331 | 0 | 0 | 0 | 2,000 | 0 | 0 |
| 農林漁牧業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 礦業及土石採取業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 製造業 | 2 | 1,131 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 食品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 飲料製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 菸草製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 紡織業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 成衣及服飾品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 皮革、毛皮及其製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 木竹製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 紙漿、紙及紙製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 印刷及資料儲存媒體複製業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 石油及煤製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 化學材料製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 化學製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 藥品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 橡膠製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 塑膠製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 非金屬礦物製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 基本金屬製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 金屬製品製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 電子零組件製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 電腦、電子產品及光學製品製造業 | 1 | 1,031 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 電力設備製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 機械設備製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 汽車及其零件製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 其他運輸工具製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 家具製造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 其他製造業 | 1 | 100 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 產業用機械設備維修及安裝業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 電力及燃氣供應業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 用水供應及污染整治業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 營造業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 批發及零售業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 運輸及倉儲業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 住宿及餐飲業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 資訊及通訊傳播業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 金融及保險業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 不動產業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 專業、科學及技術服務業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 支援服務業 | 1 | 200 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 公共行政及國防；強制性社會安全 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 教育服務業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 醫療保健及社會工作服務業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 藝術、娛樂及休閒服務業 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 其他服務業 | 1 | 3,000 | 0 | 0 | 0 | 2,000 | 0 | 0 |

資料來源：經濟部投資審議委員會

附錄五　智利意基克自由貿易區及工業區簡介

一、意基克自由貿易區（ZONA FRANCA DE IQUIQUE）（ZOFRI）

（一）地理位置

意基克（IQUIQUE）位於智利最北部達拉巴卡（TARAPACA）第1行政區，距離阿利卡312公里，利馬1,729公里，拉巴斯725公里，聖地牙哥1,857公里。

（二）氣候

海岸沙漠型氣候，全年平均溫攝氏18.7度，最高溫28.9度，最低溫8.5度。

（三）人口

意基克人口逾20萬，就業人口8萬，自由貿易區勞工2萬人。

（四）交通

鐵路可銜接通往阿根廷薩達（SALTA）1,296公里，公路北部銜接阿利卡通往秘魯首都利馬1,729公里，玻利維亞首都拉巴斯725公里，南部銜接通往阿根廷薩達947公里，聖地牙哥1,857公里。

第埃哥阿拉塞那（DIEGO ARACENA）國際機場位於意基克市南邊40公里，國際及國內航線包括智利航空LATAM、SKY AIRLINE及AEROLINEA DEL SUR，而其他巴拉圭航空TAM S.A.E及玻利維亞航空LLOYD AÉREO BOLIVIANO。

（五）港口

意基克港有7個船席位，港深平均9.2公尺，每年裝卸量150萬公噸，總卸貨量中87%為輸往意基克自由貿易區（ZOFRI）之貨品，其中16%為硫磺，6%為小麥；總裝貨量中則有74%為魚粉，20%為魚油。

（六）意基克自由貿易區

意基克自由貿易區成立於1975年，主要為發展達拉巴卡（TARAPACA）第1行政區及促進與鄰國秘魯與玻利維亞之貿易，共有700公頃面積。目前有1,700家廠商，臺商約40家，公共倉庫已很少，大部分為私人公司倉庫。意基克自由貿易區營運之廠商可簽約使用公共倉庫，期限5年，公司自有倉庫25年，工業用地40年。

意基克自由貿易區貨品主要供應國為中國大陸、美國、日本、南韓、巴西、中華民國、墨西哥、德國及印度等國。主要出口市場為玻利維亞、秘魯、巴拉圭、巴西、阿根廷及厄瓜多等國家。產品項目則包括電器用品、紡織品、機械設備、工業消費品、汽車、玩具、成衣、辦公文具用品、家用品、音樂器材、運動器材、手工具、電腦設備及建築材料等。

意基克自由貿易區營運之廠商享有免除進出口關稅、規費、加值型營業稅及營利事業所得稅之待遇。意基克自由貿易區貨品在第1行政區內銷售免除加值稅（19%）及進口關稅。

二、阿利卡自由工業區（PARQUE INDUSTRIAL ZOFRI-ARICA）

（一）地理位置

阿利卡（ARICA）位於智利與玻利維亞及秘魯交界。距離首都聖地牙哥2,051公里，離較南之意基克（IQUIQUE）312公里。距離秘魯首都利馬1,422公里，玻利維亞首都拉巴斯504公里。

（二）氣候

海岸沙漠型氣候，全年平均溫攝氏18.7度，最高溫28.9度，最低溫8.5度。

（三）人口

阿利卡人口17萬，就業人口7萬，自由工業區勞工約3,000人。

（四）交通

鐵路通智玻（玻利維亞）邊境恰拉那（CHARANA）（208.7公里），再由邊境通往玻利維亞首都拉巴斯（251公里），公路通拉巴斯504公里，另鐵路通秘魯南部達可那（TACNA）自由貿易區（15公里），公路通秘魯首都利馬（1,422公里）緊臨阿利卡自由工業區有恰卡猶達（CHACALLUTA）國際機場，國際及國內航線包括智利航空LATAM、SKY AIRLINE及AEROLINEA DEL SUR。

（五）港口

港口碼頭有6船席位，港深8至9公尺，每年裝卸量200萬公噸。港口吞吐量之57%為玻利維亞貨物之進出口轉運，4%屬於秘魯，另39%為智利之進出口。

（六）恰卡猶達工業區（CHACALLUTA INDUSTRIAL PARK）

面積130公頃，主要功能為工業生產活動（紡織成衣加工、化學、木材傢俱、塑膠、食品加工、金屬、電子業）、原物料之倉儲及國際轉運業務（農產品、木材、貨櫃、原物料）、智利出口產品之轉運業務及與玻利維亞、巴西、秘魯運輸往來之卡車隊補給服務業務。

根據智利1977年第341號自由區法第27條規定，在阿利卡自由工業區設立之生產事業享有自由區免稅之待遇，免除進口關稅、加值型營業稅及營利事業所得稅。此外智利政府為促進智利北部第1行政區之貿易、投資及觀光事業發展，於1995年底公布「阿利卡振興經濟方案」，計劃透過整體金融服務體系，刺激與帶動工業活動，將智利第1行政區轉型為南美洲與亞洲之間經濟相結合之橋樑。「阿利卡振興經濟方案」允許外國人購買不動產，並建立國內產品境外出口中心，以促進與秘魯、玻利維亞、阿根廷、巴拉圭及巴西等鄰國之貿易。

2000年5月5日智利國會通過行政部門所提新阿力加法律（第19,699號），阿利卡自由工業區除前述國際運輸倉儲業務功能及從事工業生產活動外，兼具有自由貿易區功能。

廠商前往投資設廠外銷，除進口機器設備、零件及原料免進口關稅外，並免繳19%加值稅及17%公司營利稅。

此外進口產品銷往第1及大15大區，可免繳進口關稅及19%加值稅，其他獎勵措施包括第一類所得稅扣抵優惠、提供研發融資、再投資獎金（不超過投資金額之20%）、工資補助（每位員工以380美元為限）等。



經濟部投資業務處

地 址：臺北市中正區館前路 71 號 8 樓

電 話：+886-2-2389-2111

傳 真：+886-2-2382-0497

網 址：https://investtaiwan.nat.gov.tw/

電子信箱：dois@moea.gov.tw